

Руководитель отдела продаж

Вакансия действительна с
09.09.2026 по 09.10.2026

Директор по продажам смазочных материалов B2C

Торговля и складирование

РАБОТОДАТЕЛЬ

Товарищество с ограниченной
ответственностью "KULAN OIL"

Оплата труда

от 550 000 тенге

Условия

полный рабочий день,
постоянная работа, нормальные
условия труда

Количество вакансий

1

ИНФОРМАЦИЯ О ВАКАНСИИ

Регион

г. Шымкент / Енбекшинский район

Место работы

Акназархан 8

Должностные обязанности

ОБЯЗАННОСТИ:

Развитие продаж смазочных материалов, охлаждающих жидкостей и автомобильных фильтров.

Выполнение плановых показателей по объему продаж, выручке и прибыли.

Развитие действующей клиентской базы, привлечение новых клиентов и выстраивание долгосрочных партнерских отношений.

Управление торговой командой: распределять территории и планы продаж между торговыми представителями, ставить задачи, определять приоритеты и оценивать эффективность их работы.

Обучение, наставничество и развитие профессиональных компетенций сотрудников отдела продаж.

Планирование объемов продаж и формирование заказов для обеспечения оптимального товарного запаса филиала.

Формировать базу потенциальных клиентов и обеспечивать ее развитие.

Обеспечивать выполнение плановых показателей по продажам и прибыли филиала.

Контроль дебиторской задолженности и соблюдения договорных обязательств клиентами.

Подготовка отчетности и взаимодействие с головным офисом.

ТРЕБОВАНИЯ:

Высшее образование.

Опыт работы на руководящей позиции в сфере продаж не менее 3 лет.

Опыт работы с автомобильными смазочными материалами, техническими жидкостями, фильтрами или автозапчастями будет преимуществом.

Практический опыт управления командой продаж.

Навыки ведения переговоров, развития клиентской базы и построения долгосрочных партнерских отношений.

Умение анализировать рынок, планировать продажи и принимать управленческие решения.

Уверенный пользователь MS Office (Excel, PowerPoint).

Знание казахского языка будет преимуществом.

УСЛОВИЯ:

Официальное трудоустройство согласно ТК РК.

Конкурентный доход: оклад + KPI.

Компенсация ГСМ (бензин за счет компании).

Ежемесячная компенсация амортизации транспорта.

Доплаты за выслугу лет.

График работы: 5/2, с 09:00 до 18:00.

Корпоративная мобильная связь.

Скидки на продукцию компании.

Возможности профессионального и карьерного роста.

Развитая корпоративная культура и дружный коллектив.

Работа с качественным продуктом в стабильной компании с сильной репутацией на рынке.

ТРЕБОВАНИЯ К СОИСКАТЕЛЮ

Стаж по специальности

6 лет

Уровень образования	высшее
---------------------	--------

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НАВЫКИ

- Организация и управление эффективной работой персонала торгового зала
- Анализ динамики развития финансовых и товарных рынков
- Управление товарными запасами и потоками
- Управление торговлей

ЛИЧНЫЕ КАЧЕСТВА

- Адаптивность
- Аналитическое мышление
- Контроль рабочих процессов
- Клиентоориентированность
- Лидерство

ИНФОРМАЦИЯ О ПРЕДПРИЯТИИ

Количество работников	500
-----------------------	-----

Сведения о предприятии	Kulan Oil - официальный дистрибьютор ExxonMobil в Республике Казахстан, крупная дистрибуционная компания, осуществляющая свою деятельность с 1997 года. Основным видом деятельности компании является дистрибуция смазочных материалов и автозапчастей ведущих мировых производителей. Успешное и динамичное развитие Kulan Oil основывается на принципах постоянного улучшения и повышения конкурентоспособности. Мы работаем с 7 000 клиентами из разных секторов экономики, имеем филиалы по всему Казахстану.
------------------------	--

В компании работают 500 профессиональных сотрудников, принятых на конкурсной основе, а также прошедших тренинги международных компаний. Мы не просто поставляем своим клиентам продукцию высочайшего качества, мы нацелены на построение долгосрочных и взаимовыгодных отношений со своими партнерами.

Контактное лицо	Рекрутер
-----------------	----------

Регион предприятия	г. Алматы / г. Алматы
--------------------	-----------------------

Адрес предприятия	Нұрсұлтан Назарбаев Даңғылы 187Б
-------------------	----------------------------------