

Менеджер по продажам

Вакансия действительна с
10.07.2026 по 10.08.2026

Специалист отдела продаж автобусной техники

Торговля и складирование

РАБОТОДАТЕЛЬ

Товарищество с ограниченной
ответственностью "QazTehna"

Оплата труда

от 250 000 тенге

Условия

полный рабочий день,
постоянная работа, нормальные
условия труда

Количество вакансий

1

ИНФОРМАЦИЯ О ВАКАНСИИ

Регион

Карагандинская область / г. Сарань

Место работы

г. Сарань, Учётный квартал 046, строение 329

Должностные обязанности

Обязанности

- Поиск и привлечение новых клиентов, развитие и поддержание клиентской базы.
- Проведение переговоров, презентаций и консультаций по автобусной технике.
- Подготовка коммерческих предложений, заключение и сопровождение договоров.
- Ведение полного цикла сделки: от первого обращения до передачи техники заказчику.
- Подготовка тендерной документации и участие в государственных закупках (при необходимости).
- Контроль исполнения договорных обязательств и сроков поставки.
- Ведение отчетности по продажам и работе с клиентами в корпоративных информационных системах.
- Анализ рынка, мониторинг конкурентов и участие в разработке мероприятий по увеличению объемов продаж.
- Взаимодействие с производственными, техническими и сервисными подразделениями предприятия.

Требования

- Высшее или среднее специальное образование (экономическое, техническое, коммерческое).
- Опыт работы в сфере продаж техники, автомобилей, коммерческого транспорта или промышленного оборудования будет преимуществом.
- Знание техник продаж и навыки ведения деловых переговоров.
- Уверенный пользователь Microsoft Office (Excel, Word, Outlook), опыт работы с CRM-системами приветствуется.
- Грамотная устная и письменная речь.
- Ответственность, коммуникабельность, стрессоустойчивость, ориентация на результат.
- Готовность к командировкам.
- Наличие водительского удостоверения категории «В» будет преимуществом.

Условия

- Официальное трудоустройство в соответствии с Трудовым кодексом Республики Казахстан.
- Стабильная и своевременная выплата заработной платы.
- График работы: **5/2, с 09:00 до 18:00.**
- Полный социальный пакет.
- Возможность профессионального и карьерного роста.
- Корпоративное обучение и повышение квалификации.
- Работа в стабильной производственной компании.
- Дружный коллектив и поддержка в период адаптации.

ТРЕБОВАНИЯ К СОИСКАТЕЛЮ

Стаж по специальности	1 год
Уровень образования	послесреднее

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НАВЫКИ

- Выявление и учет потенциальных покупателей
- Заключение сделки
- Анализ продаж и прибыльности отдельных товаров
- Управление продажами

ЛИЧНЫЕ КАЧЕСТВА

- Адаптивность
- Лидерство

ИНФОРМАЦИЯ О ПРЕДПРИЯТИИ

Количество работников	930
Контактное лицо	Стабаева Асем Медеубаевна
Регион предприятия	Карагандинская область / г. Сарань
Адрес предприятия	046 Есептік квартал 329 0