

Руководитель отдела продаж

Вакансия действительна с
04.10.2026 по 04.11.2026

Руководители

РАБОТОДАТЕЛЬ

Товарищество с ограниченной ответственностью "My Startups"

Оплата труда	от 300 000 тенге
Условия	полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда
Количество вакансий	1

ИНФОРМАЦИЯ О ВАКАНСИИ

Регион	г. Алматы / г. Алматы
Должностные обязанности	Операционное управление отделом продаж (B2C); Обеспечение выполнения планов продаж и ключевых показателей эффективности (KPI) отдела; Контроль качества работы менеджеров: прослушивание звонков, анализ конверсии, корректировка скриптов и стандартов общения; Обучение, адаптация и мотивация сотрудников отдела; Глубокая аналитика воронки продаж и контроль корректности ведения сделок в amoCRM; Урегулирование сложных и нестандартных ситуаций с клиентами и объектами размещения; Формирование регулярной отчетности для руководства.

ТРЕБОВАНИЯ К СОИСКАТЕЛЮ

Стаж по специальности	5 лет
Уровень образования	высшее
Знание языков	- Казахский - высокий уровень - Русский - высокий уровень

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НАВЫКИ

- продажи
- Оформление договоров купли-продажи, контроль их выполнения

- Проведение продаж через Интернет
- Согласование формы договора купли-продажи (с юристом предприятия)
- Управление продажами

ЛИЧНЫЕ КАЧЕСТВА

- Проектное мышление
- Знание продукта
- Лидерство

ИНФОРМАЦИЯ О ПРЕДПРИЯТИИ

Количество работников	80
Сведения о предприятии	MyStartups – дочерняя IT-компания Astana Motors, специализирующаяся на создании технологичных решений для оптимизации бизнес-процессов в разных сферах.
Контактное лицо	Құрмантаева Сымбат
Регион предприятия	г. Алматы / г. Алматы
Адрес предприятия	РОЗЫБАКИЕВ көшесі 263