

Менеджер по продажам

Вакансия действительна с
05.10.2026 по 05.11.2026

Торговля и складирование

РАБОТОДАТЕЛЬ

ИП Salamat Service

Оплата труда	от 200 000 тенге
Условия	полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда
Количество вакансий	2

ИНФОРМАЦИЯ О ВАКАНСИИ

Регион	Атырауская область / г. Атырау
Место работы	Северный промышленный зона 24

ТРЕБОВАНИЯ К СОИСКАТЕЛЮ

Стаж по специальности	3 года
Уровень образования	высшее

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НАВЫКИ

- Планирование закупок и продаж товара
- Ведение переговоров с потенциальными покупателями
- Выявление и учет потенциальных покупателей
- Выявление потребностей покупателя
- Заключение сделки
- Анализ продаж и прибыльности отдельных товаров
- Управление продажами

ЛИЧНЫЕ КАЧЕСТВА

- Ответственность
- Стрессоустойчивость
- Гибкость мышления
- Умение работать в команде
- Целеустремленность
- Дисциплинированность
- Аналитическое мышление
- Выносливость и усердие
- Навык ведения переговоров

- Поиск и анализ информации
- Добропорядочность
- Тайм-менеджмент
- Знание продукта
- Контроль рабочих процессов
- Проведение обзоров и мониторинг цен
- Клиентоориентированность
- Компьютерная грамотность
- Логическое мышление
- Многозадачность

ИНФОРМАЦИЯ О ПРЕДПРИЯТИИ

Количество работников	50
Сведения о предприятии	Компания «Salamat Service» — динамично развивающаяся компания, специализирующаяся на продаже автозапчастей для европейских грузовых автомобилей (DAF, MAN, Volvo, Scania, Mercedes-Benz и др.) в розницу. Помимо торговли запчастями, компания оказывает полный спектр услуг по ремонту и техническому обслуживанию грузовых автомобилей и спецтехники. В сферу деятельности входят диагностика, капитальный и текущий ремонт узлов и агрегатов, обслуживание ходовой части, двигателей, трансмиссий, а также установка и настройка дополнительного оборудования.
Контактное лицо	Сайлау Альфира Сайлауовна
Регион предприятия	Атырауская область / г. Атырау
Адрес предприятия	Северная промзона 24