

Менеджер по продажам

Вакансия действительна с
14.09.2026 по 14.10.2026

Топ-менеджер по продажам

Торговля и складирование

РАБОТОДАТЕЛЬ

ERA KZ

Оплата труда	от 300 000 тенге
Условия	полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда
Количество вакансий	1

ИНФОРМАЦИЯ О ВАКАНСИИ

Регион г. Алматы / Ауэзовский район

Должностные обязанности

Если ты давно искал работу, где у тебя будет возможность работать с крутым продуктом, который не стыдно продавать. С командой, которая будет тебя поддерживать и помогать расти как в ЗП так и в профессиональных навыках, то ты по адресу.

Мы - бизнес школа Edcruch, занимаемся обучением твердым профессиям пока что только в Казахстане, но планы у нас амбициозные :)

Наши спикеры работают на позиции топ менеджеров в таких компаниях как:

Toyota Kazakhstan, Petrol Asia, Nestle, Volvo Kazakhstan, Ohlala, Яндекс и другие.

С связи с тем что объем заявок растет и мы запускаем все больше новых курсов, нам нужны новые менеджера по продажам. Не переживай, если ты не никогда не продавал, мы тебя научим. Главное это отдача и желание учиться новому!

Отмечу еще раз, никаких холодных звонков. Работа только с теплой базой и входящим трафиком.

Мы не ставим нереалистичных планов, мы не просим делать то что тебе не поможет больше зарабатывать.

От тебя ждём:

- Горящие глаза при упоминании слова “продажи”
- Высокий уровень коммуникабельности
- Грамотная речь
- Готовность к обучению

Что тебе придется делать:

- работать с входящими заявками
- вести CRM систему, работать с базой теплых лидов
- выполнять показатели KPI, т.к. они напрямую влияют на твои продажи

- сопровождать клиентов на всех этапах продаж

Что мы тебе дадим от нас:

- удобный комфортный офис

- все оборудование от нас (не считаю это преимуществом, но видели что в некоторых компаниях нужно работать на своим ноуте:))

- т.к. мы молодая компания, быстрый карьерный рост обеспечен, не только вертикальный но и горизонтальный

- полная адаптация за короткий срок, чтобы не приходилось стажироваться неделями :)

- ЗП выплачивается без задержек до 5го числа каждого месяца

Мы открываем двери всем желающим, потому что нам есть что показать и предложить, однако оставляем только наиболее целеустремленных и позитивных людей, с которыми приятно добиваться крутых результатов.

Если ты чувствуешь в себе потенциал и хочешь зарабатывать в нормальной компании, то не важно, у тебя есть опыт или нет — отправляй резюме и записывайся на собеседование. А если захочешь выделиться среди других кандидатов, можешь написать сопроводительное письмо — для нас это не принципиально, но будет приятно, что кто-то постарался.

ТРЕБОВАНИЯ К СОИСКАТЕЛЮ

Стаж по специальности	1 год
-----------------------	-------

Уровень образования	техническое и профессиональное
---------------------	--------------------------------

Знание языков	• Русский - средний уровень • Казахский - средний уровень
---------------	---

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НАВЫКИ

- Анализ продаж и прибыльности отдельных товаров
- Управление продажами

ЛИЧНЫЕ КАЧЕСТВА

- Гибкость мышления
- Логическое рассуждение
- Инициативность
- Лидерство

ИНФОРМАЦИЯ О ПРЕДПРИЯТИИ

Количество работников	2
-----------------------	---

Контактное лицо	Альбисенов
-----------------	------------

Регион предприятия	г. Алматы / Ауэзовский район
--------------------	------------------------------

Адрес предприятия	микрорайон 8 4
-------------------	----------------