



**Менеджер по продукции
менеджер по продажам**

Продажи / Продажи

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "Электроснаб-ЕМ"

Оплата труда: от 120 000 до 400 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	г. Астана / г. Астана
Место работы	ул. Жубанова, д.31, офис 209
Должностные обязанности	Желающие стать менеджером по продажам: Высшее образование (неоконченное высшее), средне-специальное Знание ПК и оргтехники, офисных программ Office Word, Excel, умение работать с электронными каталогами. Навыки активных продаж. Стаж работы не менее 1 года и желательно возраст до 35 лет. Должностные обязанности менеджера по продажам: Поиск и привлечение новых клиентов (обработка входящих заявок, активный поиск клиентов, переговоры, заключение договоров). Увеличение продаж в своем секторе. Поддержание взаимоотношений с наработанной клиентурой. Ведение отчетности по работе с текущими клиентами и поступающим обращениям. Консультирование по ассортименту и техническим параметрам товара (услуги). оклад 120 000 тенге +% Дополнительные требования: Опыт работы в сфере продаж. Навыки оформления основных коммерческих документов (договоров, счетов, актов-фактур, накладных и т.п.) Возрастная категория от 25 до 35 лет
Количество вакансий	1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	1 год
Профессиональные навыки	анализ рынка; интервью с компаниями; телефонное интервью;
Уровень образования	техническое и профессиональное
Знание языков	Казахский - высокий уровень Русский - высокий уровень

Личные качества	аналитическое мышление; находчивость; общие технические навыки; память; рассуждение; сбор информации; системный подход; соблюдение законов, правил и руководств; способности к обучению; желание учиться; способность концентрироваться; техническое понимание; доброта; изобретательность; инициатива; лояльность; надежность; напористость; независимость; несущая способность; оригинальность; ответственность; пунктуальность; самоуверенность; способность к монотонной деятельности; способность к сотрудничеству; способность нести ответственность; убедительность; умение работать в коллективе; честность; ясное и четкое произношение; методы управления; многозадачность; мониторинг стандартов эффективности организации; оперативное планирование;
-----------------	--

Информация о предприятии

Количество работников 39

Сведения о предприятии ТОО «Электроснаб-ЕМ» является поставщиком электротехнического оборудования казахстанского производства в Акмолинской области и регионах. Имея в своей структуре электромонтажный участок, выполняет проектные, электромонтажные, пусконаладочные работы устройств релейной защиты и автоматики, электротехнического оборудования напряжением 6-10-35-110 кВ.

ТОО «Электроснаб-ЕМ» было создано в 2007 году. На начальных этапах становления, основной деятельностью фирмы являлась коммерция. С последующим ростом дохода организации, с развитием и подъемом на местном рынке товаров и услуг, появилась необходимость создания собственного промышленного цеха, что являлось исполнением конкретного плана развития организации. С созданием собственного производственного цеха, фирма смогла стать непосредственным производителем электрооборудования на рынке Акмолинской области и создать конкуренцию уже существующим организациям подобного вида. Выход на рынок с собственным производством электро- оборудования, повлиял на дальнейшее развитие и подъём фирмы: увеличения прибыли, создание конкурентоспособной продукции, увеличение рабочих мест, появились реальные перспективы на дальнейшую интеграцию.

Динамическое развитие промышленного потенциала организации, открыло массу возможностей для реализации своей деятельности уже не только в городе Астана и Акмолинской области, а так же выхода на региональные и республиканские масштабы. Уверенное развитие, увлечение производственных мощностей, постоянное улучшения качества производимой продукции, внедрение новых технологий производства, модернизация технического процесса, повышение квалификации работников производства, расширение клиентской базы, постоянный анализ не только внутреннего, но и внешнеэкономического рынка по специфике деятельности, заключение партнёрских взаимоотношений с авторитетными поставщиками и потребителями - всё это неотъемлемые плоды действий грамотного управления руководством организации, сгенерированные на последующую тенденцию развития деятельности ТОО «Электроснаб-ЕМ». На сегодняшний день организация ТОО «Электроснаб-ЕМ», с полностью укомплектованной и оснащённой всем необходимым техническим оборудованием и с высококвалифицированным составом специалистов производственной базой, реализует свою продукцию и ведёт коммерческую деятельность, не уступая в конкуренции основным производителям и реализаторам электрооборудования по всей Республике Казахстан. Этот факт свидетельствует о верно выбранном плане развития предприятия.

Регион предприятия	г. Астана / район "Байконыр"
Адрес предприятия	Шолпан Иманбаева көшесі 9
Контактные данные	electrosnab-em@mail.ru +7 (717) 257 39 34 +7 (771) 525 51 52 electrosnab-em@mail.ru

Источник - карьерный центр

Контактные данные