



Менеджер по продукции
Активный менеджер продаж
Продажи / Продажи

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "Евразия-НС"
 Оплата труда: от 80 000 до 100 000 тенге
 Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	г. Астана / район Алматы
Место работы	Айнакол 60
Должностные обязанности	Обязанности: - увеличение продаж в своем секторе; - активный поиск и привлечение новых клиентов (обработка входящих заявок, активный поиск клиентов, переговоры, заключение договоров); - поддержание взаимоотношений с наработанной клиентурой; - ведение отчетности по работе с текущими клиентами и поступающим обращениям; - консультирование по ассортименту и техническим параметрам товара (услуги); - выполнение плана. Требования: - высшее образование; - знание ПК, умение работать с электронными каталогами; - навыки активных продаж; - опыт работы в сфере продаж; - навыки оформления основных коммерческих документов (договоров, счетов, накладных); - коммуникабельность; - знание теории продаж; - целеустремленность; - организованность; - умение слушать; - знание того или иного рынка; - наличие собственной базы. Условия: - высокая заработная плата "без потолка"; - официальное оформление по трудовому договору РК; - своевременная выплата заработной платы и бонусов; - стабильные и комфортные условия работы; - более подробная информация о данной вакансии предоставляется при собеседовании.

Количество вакансий 3

Требования к соискателю

Стаж по специальности	2 года
Профессиональные навыки	ярмарки, выставки, съезды и конференции;
Уровень образования	высшее
Знание языков	Казахский - продвинутый уровень Русский - высокий уровень Английский - средний уровень

Личные качества способность изучать новые программные приложения;
базовые знания интернета;
использование электронной почты;
аналитическое мышление;
находчивость;
рассуждение;
способности к обучению;
желание учиться;
техническое понимание;
ответственность;
пунктуальность;
сообразительность;
умение работать в коллективе;
решительность;
способность к самоорганизации;
стратегическое планирование;
многозадачность;
оперативное планирование;

Водительские права В

Информация о предприятии

Количество работников 25

Сведения о предприятии Компания «Евразия – НС» динамично-развивающееся предприятие, основанное в 2002 году. Компания более 15-ти лет поставляет на казахстанский рынок оборудование для инженерных сетей и сооружений производства ведущих фирм Италии, Германии, Франции и Дании ориентируясь на самого осведомленного и взыскательного покупателя. Компания представляет высококачественную продукцию всемирно известных торговых марок: Мембранные расширительные баки «Wester»; Насосное оборудование «WILO» (Германия); Запорная арматура «IVR» (Италия); Теплоавтоматика «DANFOSS» (Дания) ; Контрольно-измерительное оборудование «Стеклоприбор»; фланцевая арматура «IVR» (Италия); Пластиковые емкости «MAVIL» (Греция); муфтовая арматура «GIACOMINI»(Италия)... Являясь представителем и прямым поставщиком известных европейских фабрик, компания гарантирует высокое качество товаров и может предложить максимально выгодные условия их приобретения, окажет всю необходимую помощь по вопросам использования и установки систем отопления, водоснабжения и канализации. Компания обладает правом осуществлять подбор, монтаж, пусконаладочное и сервисное обслуживание, что подтверждено лицензиями, сертификатами и высококвалифицированными специалистами. Стремление к совершенству является для нас стимулом. Только при качественном решении инженерного обеспечения зданий можно создать настоящий комфорт для людей, рассчитывая на многолетнюю эксплуатацию. На базе компании «Евразия – НС» совместно с WILLO AG (Германия) открыт центр по гарантийному и сервисному обслуживанию насосного оборудования WILLO. Предоставляемая компанией гарантия составляет 18 месяцев. После окончания гарантийного срока для удобства и оперативности сервисный центр WILLO предлагает заключить контракт на сервисное обслуживание, которое включает в себя: диагностику, настройку параметров, немедленное реагирование при аварийных ситуациях. Взаимопонимание, порядочность и компетентность – главные заповеди для нас и наших партнеров. Именно это позволяет нам последовательно и быстро решать любые задачи нашего бизнеса, главная цель которого - удовлетворение растущих потребностей наших покупателей.

Контактное лицо Ташмухамбетова Венера Максутбековна

Регион предприятия г. Астана / район Алматы

Адрес предприятия Онтустік-Шығыс(он жағы) Турғын уй алабы 60