



Вакансия действительна с 03.09.2019 по 03.10.2019

**Менеджер по продажам продуктов и решений
информационных технологий
Менеджер по работе с корпоративными клиентами**

Продажи / Компьютерная, оргтехника, ПО

Предприятие: Акционерное общество "Кселл"

Оплата труда: от 250 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	Западно-Казахстанская область / г. Уральск
Место работы	Уральск, проспект Евразии, 71, офис АО Кселл
Должностные обязанности	· Выявляет потенциальных клиентов; · Выявляет потенциальные нужды клиентов для разработки новых продуктов и услуг в регионе; · Осуществляет презентацию и продажу продуктов и услуг корпоративным клиентам; · Осуществляет подготовку контрактов с клиентами; · Координирует решение вопросов с клиентами.
Количество вакансий	1
Из них для молодёжи	1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	3 года
Профессиональные навыки	импорт; посредничество; управление торговлей; консультирование по вопросам планирования торговых зон;
Уровень образования	высшее
Знание языков	Казахский - высокий уровень Русский - высокий уровень Английский - продвинутый уровень
Личные качества	способность изучать новые программные приложения; аналитическое мышление; общие технические навыки; понимание рабочих сред; сбор информации; техническое понимание; выявление проблем; инициатива; напористость; психологическая устойчивость; пунктуальность; вежливость; предпочтение работы с людьми; сообразительность; способность к сотрудничеству; хорошая переносимость изменений и неопределенности; интерес к текущим делам;
Водительские права	В

Информация о предприятии

Количество работников	2350
-----------------------	------

Сведения о предприятии 21 декабря 2018 года основным акционером АО «Кселл» стал ОАО «Казахтелеком» с долей 75%.

С 12 декабря 2013 до 21 декабря 2018 гг АО «Кселл» находился в составе шведско-финского телекоммуникационного холдинга Telia.

Компания «Кселл» оказывает услуги связи в стандарте GSM (900/1800), UMTS/WCDMA (2100 МГц), LTE(4G), LTE Advanced (700/800 МГц и 1700/1800 МГц).

Компания была основана в 1998 году и предоставляет услуги сотовой связи под брендом Kcell, который, в основном, нацелен на сегмент B2B и activ®, который ориентирован на сегмент B2C. По состоянию на 31 декабря 2017 года абонентская база «Кселл» составляла 10 миллионов абонентов.

Наша миссия – сделать клиентов счастливыми. Поэтому мы предоставляем нашим клиентам возможность делиться моментами своей жизни и всегда оставаться на связи со своей семьей и обществом, где бы они ни находились.

На протяжении 20 лет работы на рынке компания постоянно расширяет область охвата сигналом сети. По состоянию на конец декабря 2015 года «Кселл» обеспечил 96% населения Казахстана голосовой связью и 73% жителей страны – доступом к мобильному интернету. С начала 2016 года компания приступила к работам по развертыванию сети стандарта LTE/4G.

Акционерное общество «Кселл» является правопреемником ТОО «GSM (Джи Эс Эм) Казахстан ОАО «Казахтелеком». 27 августа 2012 года ТОО «GSM (Джи Эс Эм) Казахстан ОАО «Казахтелеком» было реорганизовано путем преобразования в акционерное общество, наименование компании изменено на акционерное общество «Кселл». 13 декабря 2012 года на Казахстанской фондовой бирже (KASE) начались торги простыми акциями Кселл с торговым кодом KCEL. А 17 декабря 2012 года торги ГДР начались на Лондонской фондовой бирже (LSE).

Контактное лицо Уралбаева Гульмира Самигуллиовна
Регион предприятия г. Алматы / г. Алматы
Адрес предприятия Алимжанов кошесі 51