Вакансия действительна с 20.08.2019 по 20.09.2019

Менеджер по продукции
Менеджер отдела продаж

Продажи / Продажи

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "ЕвразМеталл Казахстан"
Оплата труда: от 120 000 тенге
Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	г. Астана / район "Байконыр"
Место работы	г.Нур-Султан, шоссе Алаш 9
Должностные обязанности	**Осуществлять продажу металлопродукции и металлопроцессинговых услуг клиентам;** **2) Выполнять плановые показатели по продаже металлопродукции, металлопроцессинговых услуг, плана по прибыли, установленные приказом Директора ТОО.** **3) Расширять клиентскую базу (привлекать новых клиентов) путем систематического исследования рынка, сбора коммерческой информации по потенциальны клиентам, проведение переговоров и заключение договоров.** **4) Формировать коммерческие предложения на продажу металлопродукции и металлопроцессинговых услуг в соответствии с заявками, поступающими от контрагентов и потенциальных клиентов компании.** **5) Обеспечивать планирование целевых отгрузок металлопродукции со склада, резервирование товаров на складе, а также своевременное снятие их с резерва.** **6) Формироать необходимый пакет документов для установления лимита и срока кредитования клиентов на КДК в соответствии с требованиями внутренних документов.** **7) Вносить в подсистему «CRM» данные о контрагенте, планируемых событиях, результатах проведенных переговоров.** **8) Контролировать и принимать меры по надлежащему исполнению обязательств по поставке металлопродукции/оказанию металлопроцессинговых услуг компанией, информировать непосредственного руководителя о проблемах, связанных с данным вопросом.** **9) Организация и проведение тендеров на закупку металлопродукции на более выгодных условиях. Проверка достоверности и объективности представленных анализов цен на рынке.** **11) Контроль отгрузки продукции. Анализ и решение поступивших претензии. Контроль заключения, сопровождения и исполнения заключенных договорных процессов. Контроль дебиторской задолженности. Ведение реестра валютных сделок.**
Количество вакансий	1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	1 год
Профессиональные навыки	анализ рынка; маркетинг продаж; системы удержания клиентов;
Уровень образования	высшее
Знание языков	Казахский - высокий уровень Русский - высокий уровень Английский - продвинутый уровень

Личные качества	находчивость; понимание рабочих сред; системный подход; желание учиться; решительность; многозадачность; оперативное планирование;

Информация о предприятии

Количество работников	12
Регион предприятия	г. Астана / г. Астана
Адрес предприятия	Жеңіс Данғылы 29 офис 411
Контактные данные	Elena.Polyakova@evraz.com +7 (717) 269 52 15 Elena.Polyakova@evraz.com

Источник - карьерный центр

Контактные данные	