

Агент по продажам
Менеджер по продажам услуг тренингов
Продажи / Работа с клиентами

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "Protender KZ"
Оплата труда: от 100 000 до 250 000 тенге
Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	г. Алматы / Бостандыкский район
Место работы	Абая 150/230
Должностные обязанности	Компания ProTender работает на рынке с 2013 года, оказывает услуги по тендерному юридическому сопровождению, а также обучению тендерам. В штате высококлассные юристы, специалисты в сфере закупок. В настоящее время открыта вакансия на должность МЕНЕДЖЕРА ПО ПРОДАЖАМ Обязанности: - Обработка входящих звонков, обработка заявок, теплые продажи, выявление проблем и потребностей клиента, с целью предложить оптимальные условия сотрудничества. - Предоставление полной информации о видах услуг, условиях сотрудничества - Информирование клиентов о скидках, акциях, бонусах и т.д. - Составление и рассылка по запросу коммерческих предложений в соответствии с запросами клиентов. - Согласование расписания занятий, комплектование групп. - Выставление счетов, подписание договоров - Отслеживание своевременной оплаты - Привлечение новых клиентов различными способами - Продвижение страниц в соцсетях (публикация постов и пр.) - Составление плана продаж на месяц, отчетов по выполнению планов. Требования: - Опыт работы в продажах - Гибкий ум, сообразительность, умение находить выход из любой ситуации - Свободное владение компьютером (Word 1С, Excel и пр.) - грамотная письменная и устная речь без дефектов - знание казахского и английского языков приветствуется - диплом переводчика/юриста приветствуется - чуткость, умение слушать - опыт работы по тендерам приветствуется Условия работы: Пн- Птн 9.00-18.00 Обед 13.00-14.00 Оклад 100 000 тг + 10%

Количество вакансий 1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	1 год
Профессиональные навыки	прямая рассылка рекламы;
Уровень образования	высшее
Знание языков	Русский - высокий уровень Казахский - средний уровень Английский - начальный уровень
Личные качества	базовые знания интернета;

Информация о предприятии

Количество работников 1

Сведения о предприятии **Наши услуги:**

- Консультационное сопровождение по государственным закупкам и по тендерам, проводимым АО "Самрук-Казына", на портале недропользователей, а также любым другим тендерам
 - Помощь при установке ЭЦП, настройке компьютера, установке необходимых программ для электронных закупок, регистрации на электронных торговых площадках
 - Анализ интересующих Вас тендеров
 - Изучение тендерной документации, технической спецификации, консультации по целесообразности участия в тендере
 - Подготовка документов, необходимых для участия в тендере, конкурсе, составление заявки на участие, формирование пакета документов, включение в заявку уникальных документов
 - Юридическая экспертиза и анализ заявки на предмет соответствия закону и требованиям документации заказчика
 - Расчет условной скидки, казахстанского содержания-
 - Консультации по правомерности действий организаторов закупок-
 - Подготовка жалоб в контролирующие органы, писем, исковых заявлений-
 - Подготовка и подача запроса на разъяснение положений конкурсной документации.
 - Обучение по участию в электронных закупках.
- Подробнее на сайте www.protender.kz

Контактное лицо Омарбай Алия
Регион предприятия г. Астана / г. Астана
Адрес предприятия Туркістан көшесі 8/2 1007