

**Менеджер по продукции
Менеджер по тендерным продажам****Продажи / Продажи**

Предприятие: ИП Рекрутинговая компания Вектор
Оплата труда: от 150 000 тенге
Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	Актюбинская область / г. Актобе
Должностные обязанности	МЕНЕДЖЕР ПО ТЕНДЕРНЫМ ПРОДАЖАМ И МЕНЕДЖЕР ПРЯМЫХ ПРОДАЖ В ОДНОМ ЛИЦЕ г.Актобе, пр.Алии Молдагуловой Продажа оборудования для клининга Опыт от 1 года менеджером прямых продаж (желательно в сфере здравоохранения). Наличие авто. Опыт работы с B2B И B2C. Мониторинг, поиск тендеров, заключение договоров, реализация товара, подписание актов приема-передачи, личные встречи и продажи ключевым клиентам. График 5/2, 9-18:00, сб-вс вых. Зп 80 000 тг начисление + бонусы за выполнение KPI и личные продажи (120-150 000 тг).
Количество вакансий	1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	2 года
Профессиональные навыки	промышленное строительство; управление информацией (бизнес-администрирование); управление компаниями и корпорациями; управление человеческими ресурсами (управление бизнесом); управление (бизнес-экономика);
Уровень образования	высшее
Личные качества	аналитическое мышление; находчивость; общие технические навыки; память; понимание рабочих сред;

Информация о предприятии

Количество работников	3
Регион предприятия	Костанайская область / г. Костанай
Адрес предприятия	Летунова 84 7 каб
Контактные данные	hrvektor10@gmail.com +7 (714) 250 26 97 +7 (747) 691 70 11 lubov10

Источник - карьерный центр

Контактные данные