



Менеджер по продажам решений и сложных технических систем

Представитель по продажам запасных частей

Продажи / Бытовая техника и электротовары

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "Ферронордик Казахстан"

Оплата труда: от 250 000 до 300 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	Атырауская область / г. Атырау
Должностные обязанности	Осуществлять продажи запасных частей в зоне ответственности; Контролировать дебиторскую задолженность по заказчикам, находящимся в зоне ответственности; Готовить полный комплект документов по сделке; Контроль хранения запасных частей на складе.
	Требования: Высшее образование, желательно техническое; Успешный опыт в сфере продаж запасных частей; Уверенный пользователь ПК; Отличные коммуникативные навыки; Клиентоориентированность; Инициативность
Количество вакансий	1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	3 года
Профессиональные навыки	внешняя торговля; импорт; оптовая торговля; управление торговлей; продажа транспортных средств;
Уровень образования	высшее
Знание языков	Русский - высокий уровень Казахский - продвинутый уровень Английский - продвинутый уровень
Личные качества	способность изучать новые программные приложения; электронные таблицы; инициатива; напористость; ответственность; самоуверенность; способность к сотрудничеству; способность нести ответственность; внимание; убедительность; умение работать в коллективе; гибкость;
Водительские права	В

Информация о предприятии

Количество работников	64
Сведения о предприятии	ТОО "Ферронордик Казахстан" - официальный дилер Volvo Construction Equipment и Mecalac в Казахстане. Видение компании "Ферронордик Казахстан"— быть ведущей сервисно-торговой компанией на рынках СНГ.
Контактное лицо	Доскен Сабина
Регион предприятия	г. Алматы / Жетысуский район

Адрес предприятия Суйінбай Данғылы 157/1