



**Продавец магазинов
Менеджер по продажам**

Продажи / Розничная торговля

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "Дельта Капитал"

Оплата труда: от 100 000 до 120 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	Западно-Казахстанская область / г. Уральск
Место работы	Уральск
Должностные обязанности	Менеджер по продажам выполняет следующие должностные обязанности: 2.1. Занимается поиском потенциальных клиентов. 2.2. Ведет коммерческие переговоры с клиентами. 2.3. Осуществляет прием и обработку заказов клиентов, оформляет необходимые документы. 2.4. Выясняет потребности клиентов в продукции, реализуемой компанией, и согласовывает заказы с клиентом в соответствии с его потребностями и наличием ассортимента. 2.5. Мотивирует клиентов на работу с компанией в соответствии с утвержденными программами по стимулированию сбыта. 2.6. Составляет ежемесячный план продаж. 2.7. Ведет отчетность по продажам и отгрузкам клиентам компании. 2.8. Участвует в разработке и реализации проектов, связанных с деятельностью отдела продаж. 2.9. Ведет клиентскую базу. 2.10. Контролирует отгрузки продукции клиентам. 2.11. Контролирует оплату покупателями товаров по заключенным договорам.
Количество вакансий	1
Из них для молодёжи	1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	1 год
Профессиональные навыки	заполнение полок товарами; консультирование по вопросам планирования торговых зон;
Уровень образования	послесреднее
Личные качества	поддержка клиента; способность мотивации;

Информация о предприятии

Количество работников	150
Сведения о предприятии	Продажа мебели
Контактное лицо	Цагельникова Наталья Алексеевна
Регион предприятия	Атырауская область / г. Атырау
Адрес предприятия	Алмагул Шафын ауданы 5А