



Вакансия действительна с 25.07.2019 по 25.08.2019

Менеджер по продажам услуг телекоммуникаций Менеджер по продажам

Продажи / Продажи

Предприятие: Филиал Товарищество с ограниченной ответственностью "ЦДБ Education" в городе Астана

Оплата труда: от 100 000 до 180 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	г. Астана / г. Астана
Место работы	Петрова 8/1
Должностные обязанности	Обязанности: работа по клиентской базе продажа товаров и услуг Центрального дома бухгалтера по телефону из офиса по готовым скриптам не сетевой маркетинг! (оклад + %) Требования: грамотная речь предпочтительно высшее экономическое образование Условия: пятидневный рабочий график с 09.00 до 18.00 работа в комфортном офисе (без выездов) испытательный срок от 1 до 3 месяцев (заключаем договор), после чего берем в штат (оплачиваемый отпуск и больничный) Заработная плата достойная, зависит от Ваших навыков и опыта.
Количество вакансий	1
Из них для молодёжи	1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	Опыт не требуется
Профессиональные навыки	управление торговлей;
Уровень образования	послесреднее
Личные качества	способность изучать новые программные приложения; память; понимание рабочих сред; лояльность; ответственность;

Информация о предприятии

Количество работников	14
-----------------------	----

Сведения о предприятии ЦДБ Education – перспективная и активно развивающаяся компания на финансовом рынке Казахстана в сфере производства и оказания широкого спектра необходимых товаров и услуг, предлагающая только уникальный и востребованный продукт.

Успешно осуществляя свою деятельность с 2002 года, Центральный дом бухгалтера, обладая большим практическим опытом и постоянно повышая и совершенствуя свою эффективность, реализуя комплексный подход к развитию бизнеса, обеспечивает максимальное качество и удобство при оказании бухгалтерских услуг своим клиентам.

Продукция ЦДБ Education – это формула успеха компании, она притягивает всем, начиная с дизайна, заканчивая обратной связью с клиентами, обращая внимание на позиционирование клиентов в своем деле, на те проблемы, которые реально у них существуют.

Компания постоянно сотрудничает с партнерами, ведь качественные услуги партнеров влияют на рост и успешность, улучшая продукцию не только в плане технического обеспечения, но и с точки зрения отношения клиентов.

Вы можете ознакомиться с услугами компании на сайте <https://cdb.kz/>

Контактное лицо Самбетова Анара

Регион предприятия г. Астана / район Алматы

Адрес предприятия АЛЕКСЕЙ ПЕТРОВ кошесі 8/1