



Вакансия действительна с 21.07.2019 по 21.08.2019

**Исполнительный директор, дирекция
Исполнительный директор**

Топ-менеджмент / Исполнительный директор

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "AyVanGo"

Оплата труда: от 150 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	г. Алматы / Медеуский район
Место работы	Достык 192/2 8 этаж
Должностные обязанности	Требуемый опыт работы: более 6 лет Полная занятость, полный день Обязанности: Исполнительный директор выполняет следующие должностные обязанности: 1. Организует работу и эффективное взаимодействие производственных единиц и структурных подразделений компании. 2. Участвует в разработке стратегии развития компании. 3. Проводит оперативный финансовый и экономический анализ деятельности компании и подразделений. 4. Организует, отслеживает и отвечает за выполнение всех приказов генерального директора. 5. Работает над совершенствованием системы мотивации (вознаграждения) работников фирмы и отвечает за ее реализацию. 6. Отвечает за соблюдение трудовой дисциплины, выполнение приказов и распоряжений. 7. Отвечает за правильную организацию делопроизводства в фирме 8. Составляет оперативные планы (месячные и декадные) компании и утверждает их у генерального директора. 9. Контролирует деятельность подразделений по выполнению утвержденных планов. 10. Выявляет и устраняет самостоятельно и с руководством недостатки в работе компании. 11. Выполняет отдельные служебные задания и поручения генерального директора. Требования: Основы менеджмента и финансов Планирование Организация операционной деятельности Лидерство Координация действий и ресурсов (включая управление эффективностью) Знание психологии Условия: Официальное трудоустройство согласно ТКРК Своевременная заработная плата

Количество вакансий 1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	5 лет
Профессиональные навыки	иностранная валюта; международные платежи; проверка операций; управление счетами; универсальное финансирование; центральный банк; е-банкинг; финансирование продаж; финансирование проектов; целевое финансирование;

корпоративные кредиты;
кредитный рейтинг;
менеджмент венчурного капитала;
оформление кредита;
рейтинг;
лизинг автотранспортных средств;
лизинг движимого имущества;
лизинг недвижимости;
обработки запросов, связанных со взносами социального страхования;
обработки платежей по социальному страхованию;
программа обязательного медицинского страхования;
разъяснение условий социального страхования;
прямое страхование;
страхование гражданской ответственности;
страхование от огня;
техническое страхование;
пенсионное обеспечение работников;
правовая защита страхования;
продажа продуктов страхования;
внешняя торговля;
импорт;
оптовая торговля;
таможенные правила;
консультации по вопросам экспорта;
посредничество;
управление торговлей;
маркировка товаров;
продажа транспортных средств;
продажи на АЗС;
торговля автомобильными шинами;
бизнес школа;
написание объявлений о вакансиях;
описание должностных обязанностей;
отбор кандидатов;
проведение собеседований;
подготовка временных сотрудников;
трудовые договоры;
дальнейшая подготовка (финансы и бухгалтерский учет);
управленческая подготовка (финансы и бухгалтерский учет);
анализ компетентности сотрудника;
мотивация сотрудников;
собеседование с целью определения задач;
собеседование с целью служебной аттестации;
управление командой сотрудников;
урегулирование конфликтов (управление человеческими ресурсами);
регулирование графика работы;
составление пошлин и реестров отпусков;
анализ расходов;
контроль эффективности процесса;
стратегический управленческий учет;
финансовый контроллинг;
центр контроля цен;
аудит счетов;
контроллинг групп и концернов;
контроль дочерних компаний;
контроль и оценка мер;
контроль и оценка счетов;
контроль продаж и распределения;
контроль проектов;
контроль стоимости;
аудит (финансы и бухгалтерский учет);
расчет заработной платы;
сбор платежей;
составление отчетов;
расчет выплат;
расчет комиссии;

учет командировочных расходов;
учет расходов;
МВЗ учет;
оценка затрат;
плановый расчет стоимости;
расчет типов затрат;
система показателей;
список распределения расходов;
учет издержек на единицу продукции;
учет по носителям затрат;
бюджетирование капитала;
управление денежными средствами и ликвидностью;
управление финансовыми вложениями;
калькуляция себестоимости по переменным затратам;
корпоративное казначейство;
корпоративные финансы;
оценка риска (финансовое планирование);
оценка экономической эффективности;
составление бюджета;
управление бюджетом;
годовая финансовая отчетность;
ежемесячная финансовая отчетность;
квартальные отчеты;
анализ балансового отчета;
баланс бухгалтерского учета;
балансировка счетов;
отчет о результатах операции;
расчет прибыли и убытков;
внутренний аудит;
базовые знания бухгалтерского учета;
анализ текущих целей;
ведение главной бухгалтерской книги;
запись транзакции;
обработка документов;
первоначальная континировка;
техническое обслуживание счета;
управление дебиторской задолженностью;
выставление счета;
инвентаризация (международная бухгалтерия);
налогообложение компании;
расчет;
выбор поставщиков;
исследование рынка закупок;
оценка поставщика;
покупка технического оборудования;
электронная закупка;
оценка спроса;
потребительская оценка;
распространение товаров;
закупочная логистика;
организация логистики;
производственная логистика;
производство точно в срок;
работа с поставщиками;
распределительная логистика;
транспортная логистика;
паллетизация;
упаковка;
инвентаризация (управление складскими запасами);
учет;
контроль поступающих товаров;
юридическая экспертиза;
анализ рынка;
групповые интервью;
индивидуальные собеседования;
интервью с компаниями;
медиапланирование;
обследование домохозяйств;

телефонное интервью;
 тестирование продуктов и концепций;
 маркетинг продаж;
 международный маркетинг;
 прямой маркетинг;
 системы удержания клиентов;
 список брокерских фирм;
 управление по связям с инвесторами;
 выпуск товара на рынок;
 управление сообществами (интернет);
 категорийный менеджмент;
 конкурентный анализ;
 контроль производительности;
 мерчендайзинг;
 проведение мероприятий;
 ярмарки, выставки, съезды и конференции;
 анализ рабочего процесса;
 рационализация;
 управление знаниями;
 управление качеством;
 управление отделами;
 управление проектами;
 управление рисками;
 ведение переговоров;
 правовые знания, связанные с недвижимостью;
 приобретение недвижимости;
 администрация канцелярских и офисных принадлежностей;
 обработка заказов;
 обучение торговых представителей;
 поддержка клиентов;
 поддержка продаж;
 послепродажное обслуживание;
 привлечение клиентов;
 прямые продажи;
 работа с ключевыми клиентами;
 управление ставками;
 аренда;
 тренировка продаж;
 тренинг для продажи продукции;
 управление ассортиментом товаров;
 управление заказами;
 управление отношениями с клиентами;
 управление продаж;
 управление пунктом продаж;
 фронт-офис;
 контроль продаж;
 аукцион;
 внутренние продажи (продажа и дистрибуция);
 гарантии;
 заключение контрактов;
 информация о товаре;
 входящие;
 исходящие;
 продажи по телефону;
 справочная служба;
 служба поддержки продаж;

Уровень образования высшее
 Знание языков Казахский - высокий уровень
 Русский - высокий уровень
 Английский - высокий уровень
 Немецкий - высокий уровень
 Китайский - высокий уровень

Личные качества базовые знания интернета;
использование электронной почты;
аналитическое мышление;
находчивость;
общие технические навыки;
память;
понимание рабочих сред;
рассуждение;
самооценка;
сбор информации;
системный подход;
соблюдение законов, правил и руководств;
способности к обучению;
желание учиться;
способность изучать новые языки;
способность концентрироваться;
техническое понимание;
умение критиковать;
умение считать;
умение читать и писать;
письмо;
чтение;
изобретательность;
использование профессиональных методов;
любопытность;
математические навыки;
наблюдение;
навыки счета;
участие в заседаниях;
стратегическое планирование;
задатки лидерства;
координирование;
методы управления;

Водительские права В

Информация о предприятии

Количество работников 3

Сведения о предприятии Наша фирма специализируется на Логистике международных перевозок. Развивает Экспорт Казахстанской продукции в Европу. А так же Развивает производство прицепной техники и поставке комплектующих запчастей, осей от лучших производителей Европы: BPW, SAF, ROR , WABCO в Казахстан. Так же мы являемся дилерами Челябинского завода "Политранс" и Уральского завода "Уралагрореммаш" которые производят тралы и прицепы европейского качества.

Цель компании:

- 1.Развивать Экспорт Казахмыса и Казцинка в Европу.
- 2.Развивать Производство Тралов и Прицепов в Казахстане.
3. Поставлять комплектующие на заводы производители прицепной техники.
4. Продавать запчасти на транспортные и Сервисные компании в Казахстане.

Для осуществления этой цели мы разрабатываем систему логистики для минимизации сроков доставки тмц.

Наша миссия:

Оказывать комплекс услуг высокого качества в области Международных перевозок и поставок грузовиков, запасных частей и комплектующих для инвесторов Казахстана.

Контактное лицо Саенко Игорь Михайлович

Регион предприятия г. Алматы / Алмалинский район

Адрес предприятия Байзаков кошесі 125 офис 607