



Менеджер по продажам услуг телекоммуникаций менеджер по продажам

Продажи / Продажи

Предприятие: "Филиал акционерного общества "Транстелеком" в городе Усть-Каменогорск "Оскементранстелеком"

Оплата труда: от 164 000 тенге

Полный рабочий день, временная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	Восточно-Казахстанская область / г. Усть-Каменогорск
Место работы	г.Усть-Каменогорск, ул.С.Нурмафамбетова 35А
Должностные обязанности	2.1 продажа стандартных услуг по преискуранту (физическим лицам, ИП, юридическим лицам, активные продажи (ЖК); 2.2 активные продажи телекоммуникационных и ИТ услуг B2C, B2B, B2O клиентам; 2.3 мониторинг сайта государственных закупок; 2.4 подготовка коммерческих предложений по телекоммуникационным и ИТ услугам для клиентов B2C, B2B, B2O; 2.5 принятие заявок от клиента, консультация клиента по всем вопросам; 2.6 регистрация клиента в АСР Поток-CRM, подготовка заявки на определение технической возможности в АСР Поток (контроль за возвратом заявки из тех. отдела, уведомление абонента о наличии либо отсутствии ТВ); 2.7 заключение договоров и дополнительных соглашений с абонентами на изменение услуг, перезаключение договоров; 2.8 формирование и передача полного пакета документов в ОВСК для начисления; 2.9 принятие заявок на отказ от услуг, проведение работ на удержание клиента; 2.10 отработка и согласование с АО «НК «КТЖ» и ДО, государственными организациями бюджета на следующий год; 2.11 подготовка приказа-заявок на индивидуальные тарифы; 2.12 переписка с клиентами по вопросам коммерческого блока; 2.13 уведомления потребителей услуг о профилактических или аварийных работах на сети, об изменениях тарифов; 2.14 работа с операторами связи по дилерским соглашениям; 2.15 уведомление организаций, договора, которых заключены посредством портала государственных закупок о пролонгации/перезаключении договора; 2.16 прием и обработка обращений и предоставление ответов абонентам; 2.17 мониторинг сумм заключенных договоров с АО «НК КТЖ», ДО и государственными предприятиями; 2.18 подготовка бизнес планов; 2.19 подготовка отчетов по доходам и объемам в натуральном выражении; 2.20 формирование плана продаж телекоммуникационных и ИТ услуг; 2.21 анализ плана продаж услуг телекоммуникаций и ИТ в натуральном и денежном выражении, по клиентам; 2.22 формирование бюджета затрат и заключение договоров по курируемым статьям затрат; 2.23 отработка заявок в сервис NAU; 2.24 осуществление взаимоотношений с B2C, B2B, B2O клиентом с целью выяснения потребностей в дополнительных видах услуг, реализуемых Обществом, и согласование с ним всех возможных решений и оперативная отработка запросов на расширение и предоставление услуг клиента;

Требования к соискателю

Стаж по специальности	3 года
Профессиональные навыки	внешняя торговля; импорт; оптовая торговля; консультации по вопросам экспорта; посредничество;
Уровень образования	высшее
Знание языков	Русский - высокий уровень Казахский - высокий уровень
Личные качества	способность изучать новые программные приложения; знание текстовых процессоров; электронные таблицы; аналитическое мышление; находчивость; память; сбор информации; соблюдение законов, правил и руководств; способности к обучению; желание учиться; способность концентрироваться; умение читать и писать; письмо; использование профессиональных методов; навыки счета; инициатива; надежность; ответственность;

Информация о предприятии

Количество работников	99
Регион предприятия	Восточно-Казахстанская область / г. Усть-Каменогорск
Адрес предприятия	Теміржолшылар кошесі 108 303
Контактные данные	k.akezhanova@ttc.kz +7 (723) 250 27 32 k.akezhanova@ttc.kz

Источник - карьерный центр

Контактные данные