



Начальник отдела (в торговле)

Начальник отдела

Продажи / Продажи

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "МФК "Гиппократ"

Оплата труда: от 130 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	г. Астана / район Алматы
Место работы	пр.Республики, д. 46
Должностные обязанности	1. Осуществляет руководство разработкой новых и пересмотром действующих стандартов, и других документов по стандартизации и сертификации, их внедрением на предприятии. 2. Обеспечивает проведение работ по повышению качества и конкурентоспособности продукции и услуг методами стандартизации, а также проведение обязательного нормализационного контроля технической документации.
Количество вакансий	1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	2 года
Профессиональные навыки	управление информацией (бизнес-администрирование); управление человеческими ресурсами (управление бизнесом); маркетинг (бизнес-администрирование); розничная и оптовая торговля;
Уровень образования	высшее
Личные качества	профессиональные навыки общения; стратегическое планирование; задатки лидерства; методы управления;

Информация о предприятии

Количество работников	300
Сведения о предприятии	Розничная реализация лекарственных средств
Контактное лицо	Прудникова Юлия
Регион предприятия	г. Астана / г. Астана
Адрес предприятия	Республика Данфулы 46