



**Начальник отдела (по маркетингу и сбыту продукции)
Начальник отдела продаж**

Топ-менеджмент / Директор по маркетингу

Предприятие: Филиал акционерного общества "Транстелеком" в городе Шымкент-"Шымкенттранстелеком"

Оплата труда: от 275 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	г. Шымкент / г. Шымкент
Место работы	Шымкент
Должностные обязанности	2.1 подготовка коммерческих предложений по телекоммуникационным и ИТ услугам клиентам; 2.2 участие в организации проработки технических вопросов для клиентов; 2.3 осуществление взаимоотношений с B2C, B2B, B2O, B2G клиентом с целью выяснения потребностей в дополнительных видах услуг, реализуемых Обществом, и согласование с ним всех возможных решений; 2.4 организация работы по рассмотрению и разрешению поступающих претензий и жалоб от клиентов; 2.5 организация и участие в переговорах с существующими и потенциальными Клиентами; 2.6 разработка нормативных документов, устанавливающих порядок предоставления услуг и регламент взаимодействия структурных подразделений филиала, составление карт технологических процессов продаж: описание этапов, их очередности, сроков и порядка взаимодействия подразделений; 2.7 мониторинг и контроль за формированием бюджета затрат и заключением договоров по курируемым статьям и за исполнением статей бюджета
Количество вакансий	1
Из них для молодёжи	1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	3 года
Профессиональные навыки	исследование рынка закупок; анализ рынка; интервью с компаниями; телефонное интервью; изготовление рекламных щитов; маркетинг продаж; системы удержания клиентов; маркетинговые услуги; планирование кампаний по продажам; реклама продаж; рекламная коммуникация; рекламная служба; рекламные брошюры; психология продаж; привлечение клиентов; проект продаж;
Уровень образования	высшее
Знание языков	Казахский - высокий уровень Русский - высокий уровень

Личные качества базовые знания интернета;
электронные таблицы;
использование электронной почты;
аналитическое мышление;
находчивость;
общие технические навыки;
рассуждение;
сбор информации;
системный подход;
соблюдение законов, правил и руководств;
использование профессиональных методов;
выявление проблем;
обработка технической информации и документации;
разработка;
творческий стиль письма;
четкий стиль письма;
поддержка клиента;
ориентация на клиента;
способность мотивации;
стратегическое планирование;
координирование;
методы управления;

Водительские права В

Информация о предприятии

Количество работников 153
Регион предприятия г. Шымкент / г. Шымкент
Адрес предприятия Кабанбай батыр Данфылы 1/4
Контактные данные l.berdybayeva@ttc.kz
+7 (725) 295 31 22
+7 (701) 648 47 60
l.berdybayeva@ttc.kz

Источник - карьерный центр

Контактные данные