



**Начальник отдела (по маркетингу и сбыту продукции)
директор отдела продаж складской спецтехники**

Топ-менеджмент / Директор по маркетингу

Оплата труда: от 600 000 до 700 000 тенге
Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	г. Алматы / г. Алматы
Должностные обязанности	<p>Выполненный план продаж и план по прибыли по спецтехнике; Активные продажи (обязательное условие); Расширение дилерской сети Создание и управление стратегией продаж, создание ценовой политики; Бюджетирование. Мониторинг рынка, работа с клиентами компании, поиск новых клиентов. Заключение договоров для реализации продукции Обработка, распределение информации; Переговоры с потенциальными клиентами; Набор и обучение сотрудников; Контроль работы менеджеров Поиск дополнительных возможностей постоянного совершенствования продаж Умение работать в режиме многозадачности Отчеты;</p> <p>Требования: Наличия автомобиля обязательно; Успешный опыт в продажах грузоподъемной техники и спецтехники не менее 3-5 лет на аналогичной должности; Активные продажи(обязательное условие); Если Вы работаете с интересом, а не от безысходности; Опыт руководства группой менеджеров или отделом; Личная организованность и высокая обучаемость; Вы целеустремленный человек и способны доказать нам свои результаты, как на предыдущих местах работы так и в жизни вообще (спорт, музыка, соревнования, олимпиады), Если Вам удаётся делать то, что у остальных не получается Если Вы не боитесь много нового и готовы завоевать рынок Казахстана Если Вы с легкостью преодолеваете сложности и покажете нам высокие результаты Если Вы не любите сидеть без дела, при этом выполняете работу внимательно, тщательно и оперативно</p> <p>Условия: В связи с расширением, нам требуется Директор отдела продаж складской спец.техники; Вышеуказанная Заработная плата выплачивается в случае выполнения плана! Удовлетворение от своей работы и гордость за свои результаты;</p> <p>Что нужно будет продавать: Складскую технику: Погрузчики Мобильные рампы Штабелеры Подъемные столы</p>
Количество вакансий	1
Требования к соискателю	
Стаж по специальности	3 года

Профессиональные навыки	распространение товаров; прямые продажи; работа с ключевыми клиентами; управление продаж; контроль продаж;
Уровень образования	высшее
Знание языков	Русский - высокий уровень Казахский - средний уровень Английский - начальный уровень
Личные качества	базовые знания интернета; использование электронной почты; аналитическое мышление; находчивость; системный подход; стратегическое планирование; задатки лидерства; координирование; методы управления;
Водительские права	В

Источник - карьерный центр

Наименование источника	ИП HR job-work Kazakhstan
Адрес	Матросова 56 210
Регион	г. Актобе
Контактное лицо	Мертешева Жанна Сагинтаевна
Контактные данные	jobwork.kazakhstan.07@inbox.ru +7 (778) 481 62 13 +7 (747) 527 33 18 jobwork.kazakhstan.07@inbox.ru

Сведения от предприятия

Деятельность: Подбор персонала – специально направленная работа, в которой не обойтись без знаний и опыта. HR job-work Kazakhstan была создана настоящими профессионалами, специализирующимися на кадровых вопросах. Направлением деятельности компании является подбор персонала в организацию или предприятие любого типа. Основным направлением является поиск и подбор кадров для компаний, где режим работы является вахтовый метод. HR job-work Kazakhstan работает с 2007 года имеет большой опыт по подбору сотрудников в большие компании. Агентство также работает по Казахстану, России и Зарубежом. Имеется при агентстве свой учебный комбинат. обучение, переподготовка, повышение квалификаций. Центр трудоустройства HR job-work Kazakhstan с успехом выполняет подбор сотрудников для казахстанских и иностранных компаний в различных сферах деятельности. Наша работа существенно облегчит Ваши поиски и сэкономит ваше время.