



**Торговый представитель по промышленным товарам**  
**Торговый представитель категории ВС бытовая химия**  
**Продажи / Бытовая техника и электротовары**

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "Дудар"

Оплата труда: от 100 000 до 150 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

**Информация о вакансии**

Регион	г. Алматы / Алатауский район
Место работы	г. Алматы, ул. Немировича-Данченко, 51 Б
Должностные обязанности	<p>2. Торговый представитель выполняет следующие должностные обязанности:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>2.1. Всегда иметь опрятный внешний вид, соответствующий имиджу Компании.</li><li>2.2. Укреплять конструктивное сотрудничество со всеми покупателями, обеспечивать высокий уровень обслуживания.</li><li>2.3. Обеспечивать систематический рост объема продаж на территории своего района.</li><li>2.4. Осуществлять учет и обслуживание всех торговых точек относящихся к территории обслуживания.</li><li>2.5. Своевременно собирать заказы клиентов.</li><li>2.6. Знать свою территорию обслуживания.</li><li>2.7. Контролировать открытие новых торговых точек и организовать с ними работу по сотрудничеству.</li><li>2.8. Осуществлять планирование своей деятельности.</li><li>2.9. Осуществлять контроль за исполнением клиентами своих обязательств по договорам купли-продажи (своевременной оплаты), контролировать ассортимент, выкладку, размещение рекламных материалов (DSPM) согласно нормам, а также остатки продукции в каждой торговой точке.</li><li>2.10. Ведет и поддерживает базу данных о клиентах (составление каверидж-планов, заполнение карточки клиента с точным адресом и тд).</li><li>2.11. Докладывать обо всех выявленных недостатках в работе в пределах своей компетенции, а также о достигнутых результатах.</li><li>2.12. Планировать совместно с непосредственным руководителем оптимальный маршрут с целью посетить максимальное количество торговых точек в день.</li><li>2.13. Анализировать ежедневные, еженедельные, ежемесячные отчеты о продажах.</li><li>2.14. Предоставлять клиенту рекламную продукцию, контролировать правильность ее размещения в торговом зале.</li><li>2.15. Обеспечивать наиболее выгодное размещение продукции на торговой площади клиента.</li><li>2.16. Активно участвовать в продвижении нового ассортимента.</li><li>2.17. Активно принимать участие в проведении функциональных плановых тренингов для постоянного повышения личного профессионального уровня.</li><li>2.18. Обеспечивает своевременную доставку заявок в офис и оформление заказов.</li><li>2.19. Анализировать рынок сбыта (цены конкурентов, каналы сбыта, клиентскую базу, виды упаковок, маркетинговую активность конкурентов).</li><li>2.20. Понимать стратегические цели компании, всемерно способствовать их реализации</li><li>2.21. Содержать все документы в строгом порядке.</li><li>2.22. Постоянно поддерживать имидж делового человека.</li><li>2.23. Обучать, своим личным примером, кандидатов на должность торгового представителя.</li><li>2.24. Контролировать состояние дебиторской задолженности.</li></ul>

Количество вакансий 1  
Из них для молодёжи 1

### **Требования к соискателю**

Стаж по специальности 1 год  
Профессиональные навыки посредничество;  
заполнение полок товарами;  
управление торговлей;  
консультирование по вопросам планирования торговых зон;  
маркировка товаров;  
Уровень образования послесреднее  
Личные качества аналитическое мышление;  
находчивость;  
память;  
надежность;  
напористость;  
убедительность;  
умение работать в коллективе;  
Водительские права В

### **Информация о предприятии**

Количество работников 261  
Сведения о предприятии Наша компания основана в 1991 году. На сегодняшний день **Дудар** — это одна из ведущих дистрибьюторских компаний на территории Казахстана. Основная специализация — *дистрибуция непродовольственных товаров повседневного спроса*. Мы сотрудничаем с лучшими мировыми производителями, выбирая наиболее успешные и перспективные бренды, руководствуясь следующими критериями: высокое качество, высокая потребительская ценность и высокая востребованность на рынке.  
Контактное лицо Салыкбай Салтанат Бекболаткызы  
Регион предприятия г. Алматы / Алатауский район  
Адрес предприятия НЕМИРОВИЧ-ДАНЧЕНКО кошесі 51Б Б