



Вакансия действительна с 15.11.2018 по 15.12.2018

Мерчендайзер
Мерчендайзер стационарный бытовая химия
Продажи / Работа с клиентами

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "Дудар"

Оплата труда: от 90 000 до 100 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион г. Алматы / г. Алматы
Место работы г. Алматы, ул. Немировича-Данченко. 51 Б

- Должностные обязанности . Мерчендайзер выполняет следующие должностные обязанности
- 2.1. Изучает магазин: специфики работы, внутреннего распорядка и правил.
 - 2.2. Создает благоприятный имидж компании: внешний вид, вежливое отношение ко всем сотрудникам магазина.
 - 2.3. Оказывает помощь в приёмке товара, контролирует соответствие заказа с полученным количеством (в ТТ по договору).
 - 2.4. Выставляет товар на полке согласно утвержденным долям, планограммам, требованиями компании, поставщика. Товар должен выставляться лицом к покупателю
 - 2.5. Выставляет ценники- под каждым товаром должен быть правильный ценник.
 - 2.6. Следит за сроками годности продукции - в торговой точке не должно быть просроченного товара или с подходящими сроками годности (не менее 4 месяцев, Reckitt Benckiser -1 месяц).
 - Поступающий товар ставится на полку за имеющимся. Товар сначала снимается с полки полностью, ставится новый товар, потом старый. При этом проверяются сроки годности. В случае подходящих сроков годности, мерчендайзер составляет акт на возврат товара, и предоставляет акт своему руководителю.
 - 2.7. Следит за товарным видом продукции, в торговой точке не должно быть бракованного товара. Бракованный товар необходимо убирать с полки. Если из данного магазина мы забираем возврат – делать возврат, если нет – списывает магазин.
 - 2.8. Поддерживает товарный вид продукции: вытирает пыль с полки, на которой выставлен товар, с самого товара, а также с торгового оборудования, при его наличии в магазине.
 - 2.9. Контролирует торговое оборудование: выкладка товара согласно планнограмме, целевое использование оборудования, наличие ценников на товаре.
 - 2.10. Контролирует наличие достаточного количества товара в магазине в момент посещения, при недостаточном количестве – обязан предоставить необходимую информацию руководителю.
 - 2.11. Осуществляет следующую работу по маркетинговым активностям:
 - 2.11.1. Мерчендайзер получает от своего руководителя информацию в виде таблицы (далее трекер) о проводимых акциях в разрезе каждой торговой точки на текущий месяц.
 - 2.11.2. Мерчендайзер несет ответственность: за наличие акционного ценника на товар на полке (указанного в трекере), за наличие фотоотчетов по проводимым акциям.
 - 2.11.3. В случае применения ПОС материалов, юбок и т.д. мерчендайзер должен правильно их разместить.
 - 2.11.4. После окончания промоактивности, оставшийся товар разместить на основной полке (только для регулярного товара), остальное поставить на возврат. Руководителю предоставить информацию о необходимости вывоза торгового оборудования, если оно поставлялось.
 - 2.12. Предоставляет руководителю ежедневные отчёты, фотоотчеты, согласно установленным формам о проделанной работе за день.
 - 2.13. Проводит мониторинг цен конкурентов (по запросу).
 - 2.15. Своевременно информирует руководителя:
 - обо всех промо-акциях конкурентных компаний,
 - об изменениях выкладки товара в магазине, долей на полках,
 - о появлении новых конкурентных товаров,
 - обо всех изменениях относительно организационно-правовой структуры магазина.
 - 2.16. Выполняет другие служебные поручения руководителя.

Количество вакансий 1

Из них для молодёжи 1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	1 год
Профессиональные навыки	исследование рынка закупок; оценка спроса; потребительская оценка; распространение товаров; работа с поставщиками;
Уровень образования	техническое и профессиональное
Личные качества	надежность; вежливость; честность; выносливость (моральная); гибкость;

Информация о предприятии

Количество работников	261
Сведения о предприятии	Наша компания основана в 1991 году. На сегодняшний день Дудар — это одна из ведущих дистрибьюторских компаний на территории Казахстана. Основная специализация — <i>дистрибуция непродовольственных товаров повседневного спроса</i> . Мы сотрудничаем с лучшими мировыми производителями, выбирая наиболее успешные и перспективные бренды, руководствуясь следующими критериями: высокое качество, высокая потребительская ценность и высокая востребованность на рынке.
Контактное лицо	Салыкбай Салтанат Бекболаткызы
Регион предприятия	г. Алматы / Алатауский район
Адрес предприятия	НЕМИРОВИЧ-ДАНЧЕНКО көшесі 51Б Б