



Вакансия действительна с 17.09.2018 по 17.10.2018

Кредитный менеджер
Менеджер по работе с клиентами аутсорсинг - в
г.Павлодар

Банки, инвестиции, лизинг / Кредитование

Предприятие: Акционерное общество "Казахстанская Жилищная Компания"

Оплата труда: от 120 000 до 130 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	Павлодарская область / г. Павлодар
Должностные обязанности	первичная консультация, предварительная квалификация заявителя, в том числе в рамках Программы жилищного строительства «Нурлы жер» по направлению арендное жилье с выкупом; взаимодействие с местными исполнительными органами по вопросам, относящимся к деятельности Компании, в том числе в рамках Государственной программы жилищного строительства «Нурлы жер», по направлению арендное жилье с выкупом; проведение встреч с клиентами в интересах Компании, проводить презентации по прямому кредитованию по продуктам Компании, презентационные мероприятия по программам ипотечного кредитования Компании, в том числе в рамках Государственной программы жилищного строительства «Нурлы жер», по направлению арендного жилья с выкупом; подготовка проектов и иные материалы для арендного/кредитного Комитета по вопросам предоставления Компанией арендного жилья/ипотечного займа; осуществление процедур по реализации арендного жилья/прямого кредитования, согласно бизнес-процессу Компании; обеспечение своевременного подписания договоров банковского займа, ипотечных договоров, договоров аренды и дополнительных соглашений к ним, графиков платежей с заемщиком/созаемщиком/арендатором и залогодателем с видеосъемкой; отправка кредитного/арендного досье заемщика/арендатора, сформированное в соответствии с основными требованиями Компании и материала видеосъемки для выдачи ипотечного займа и арендного жилья головным офисом; учет и контроль по своевременному исполнению условий договора банковского займа/договора аренды и графика платежей заемщиком/арендатором; сопровождение ипотечных займов, выданных по прямому кредитованию, арендных договоров по продуктам арендного жилья с правом выкупа консультация, при обращении арендаторов по арендному жилью, в случае изменения личных данных арендаторов/гарантов и изменения условий договора аренды.

Количество вакансий 1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	1 год
Профессиональные навыки	обязательная отчетность; создание кредитной карты; обслуживание через окно (в банке); контроль проектов; составление отчетов;
Уровень образования	высшее

Личные качества поддержка клиента;
способность мотивации;
управленческая команда;
ясное и четкое произношение;
принятие риска;
способность к самоорганизации;
стратегическое планирование;
оперативное планирование;

Информация о предприятии

Количество работников 210

Сведения о предприятии Миссия АО «КЖК» - повышение доступности жилья.
Видение АО «КЖК» – эффективный финансовый оператор политики государства в области обеспечения доступности жилья населению Республики Казахстан через механизмы ипотечного кредитования и предоставления арендного жилья. Ключевыми задачами АО «КЖК» в рамках реализации миссии по повышению доступности жилья гражданам Республики Казахстан являются:
стимулирование развития ипотечного рынка;
достижение показателей, установленных государственными программами по направлениям АО «КЖК»;
повышение эффективности деятельности АО КЖК».
Основные виды деятельности
Реализация арендного жилья с выкупом;
Субсидирование ставки вознаграждения по ипотечным займам;
Приобретение прав требований по ипотечным займам у банков второго уровня.

Контактное лицо Мустафина Динара Елболсыновна

Регион предприятия г. Астана / г. Астана

Адрес предприятия Мэнгілік Ел Данғылы 55А