

Вакансия действительна с 25.06.2018 по 25.07.2018

Директор малого предприятия, патрон (управляющий) (в торговле) Директор по продажам

Продажи / Продажи

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью

"E"Line Company"

Оплата труда: от 100 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия

труда

Информация о вакансии

Регион г. Алматы / Алмалинский район

Место работы Крылова, 14 оф 101

Должностные обязанности

На директора по продажам возлагаются следующие должностные обязанности:

- 2.1 Организация комплекса мероприятий для увеличения объема продаж.
- 2.2 Участие в разработке стратегии продаж организации.
- 2.3 Участие в процедуре стратегического планирования.
- 2.4 Обеспечивает участие находящихся в подчинении подразделений в подготовке прогнозов, проектов планов реализации продукции, проведении исследований по изучению спроса на реализуемую продукцию, перспектив развития рынков сбыта.
- 2.5 Осуществляет тактическое планирование работ находящихся в подчинении подразделений компании и представляет на утверждение вышестоящему руководству.
- 2.6 Осуществляет разработку и внедрение стандартов организации хранения, сбыта и транспортировки продукции, а также мероприятий по сокращению транспортных затрат, снижению остатков продукции.
- 2.7 Проводит еженедельные совещания с постановкой задач руководителям подчиненных подразделений и распределением задач и обязанностей между отделами.
- 2.8 Осуществление постановки задач руководителям подчиненных подразделений по совершенствованию работ по продажам и работе с клиентами.
- 2.9 Корректировать план продаж компании.
- 2.10 Координировать управление персоналом в отделе продаж, участвовать в подборе сотрудников.
- 2.11 Организация взаимодействия всех подконтрольных отделов.
- 2.12 Ведение переговоров с целевыми клиентами.
- 2.13 Разработка ценовой политики организации, кампаний скидок.
- 2.14 Анализирует информацию, поступающую от отделов организации и других источников.
- 2.15 Анализ продаж.
- 2.16 Заключение долгосрочных договоров.
- 2.17 Обеспечение безопасных условий труда для находящегося в подчинении персонала.
- 2.18 Осуществление контроля:
 - за выполнением поставленных задач;
 - за эффективностью работы отделов;
 - за наличием стратегии компании;
 - за качественным и количественным составом персонала;
 - за рациональным его использованием;
- за проведением кампаний по стимулированию сбыта и продвижения продукции;
- за слаженным взаимодействием отдела продаж с другими подразделениями;
 - за надлежащим оформлением документов и их хранением;
- за соблюдением персоналом трудовой дисциплины и иных локальных нормативных актов.
- 2.19 Разработка и реализация рекламных акций, включая различные выставки-продажи, ярмарки и другие мероприятия.
- 2.20 Разработка и внедрение мотивации.

Количество вакансий 1

Требования к соискателю

Стаж по специальности 3 года

Уровень образования техническое и профессиональное

Личные навыки быстрое восприятие изменений, адаптивность; критическое мышление; личная инициативность; мотивация/готовность к самоотдаче; умение анализировать, решать проблемы;

Водительские права В

Информация о предприятии

Количество работников 5

Сведения о предприятии Компания TOO «E'Line Company» начала свою историю с оптовых продаж непродовольственной группы товаров в г. Алматы. Сегодня же наше направление деятельности - прямая дистрибуция от завода производителя и логистика, как товаров для крупных клиентов так и продуктов в розницу через собственный торговый отдел. Переход от оптовой торговли к дистрибуции продукции (официальному представительству производителей) позволяет заниматься качественным распространением продукции в регионе. В свою очередь партнерские отношения на основе предоставления эксклюзивного права на распространение продукции позволяют дистрибьютору снижать ценовые колебания рынка, а производителю представлять интересы собственных торговых марок и брендов.

> Компания была создана профессиональными менеджерами запускавшими самые успешные дистрибьюторские компании как в Алматы так и в других регионах Казахстана и СНГ.

Контактное лицо Файль Элина Юрьевна

Регион предприятия г. Алматы / Бостандыкский район

Адрес предприятия Турfыт Озал кошесі 327