



**Коммерческий директор**  
**Коммерческий директор**

**Топ-менеджмент / Коммерческий директор**

Предприятие: ИП NOMAD HOLDING

Оплата труда: от 100 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

**Информация о вакансии**

Регион	г. Астана / район Алматы
Должностные обязанности	Руководство FMCG продажами по всем каналам продаж (традиционная розница, открытые рынки, локальные и национальные сети) Управление персоналом, развитие персонала, Организация системы управления и планирования на предприятии (например, MBO, WDP, OGSM либо любые другие прогрессивные методики)
Количество вакансий	1

**Требования к соискателю**

Стаж по специальности	3 года
Требования к квалификации	Опыт управления продажами от 3 лет в области продаж FMCG (генеральный, коммерческий директор, региональный руководитель продаж) Предпочтение отдаётся кандидатам с опытом работы в продажах на уровне дистрикт менеджера (региональный руководитель продаж) и выше Умение синтезировать решения через сбор и анализ информации от людей Основные управленческие инструменты и принципы: сбор и информации и анализ, принятие решения и взятие ответственности на себя, неуклонность воплощения
Уровень образования	высшее
Знание языков	Казахский - средний уровень Русский - средний уровень
Личные навыки	быстрое восприятие изменений, адаптивность; коммуникативная способность; креативность; критическое мышление; организаторская способность;
Водительские права	В

**Информация о предприятии**

Количество работников	5
Контактное лицо	Серекбаев Ерлан Ермакович
Регион предприятия	г. Астана / г. Астана