



## Менеджер по продажам

### Продажи / Интернет

Предприятие: TOO Deep land

Оплата труда: от 100 000 до 350 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа

## Информация о вакансии

Регион Павлодарская область / г. Павлодар

Место работы TOO Deep Land

Должностные обязанности **"Deep Land"** - агентство интернет-маркетинга полного цикла. В связи с выходом компании **"Deep Land"** на рынок Казахстана требуется "Ведущий менеджер по продажам".

**Менеджер, пошли к нам работать! Мы даже заплатим!!!**

### Требования:

Если у вас есть результат в активных продажах, то обязательно отразите это в вашем отклике на вакансию. Не ограничивайтесь кратким рассказом о своем опыте, хвалитесь и демонстрируйте свои результаты;

Опыт продаж B2B - не менее 1-года;

Деловые качества: целеустремленность, мастер длинных продаж, гибкий склад ума, легко обучаемый;

Опыт коммерческой деятельности приветствуется.

### Что делать?

Продавать услуги! Не ожидал?;

Выполнять план продаж;

Наращивать клиентскую базу;

Разрешать конфликтные ситуации «клиент-менеджер»;

### Условия:

Хорошая конкурентная зарплата, но в тенге, извини;

Захватывающие, как блокбастер, задачи

Профрост как на дрожжах и стероидах

Неунылый коллектив

Полный рабочий день в офисе;

Трудоустройство согласно ТК РК;

Социальный пакет;

Неоплачиваемые обеды

Неоплачиваемый транспорт

Плюшки, чай, кофе. Все по феншую.

Количество вакансий 1

## Требования к соискателю

Стаж по специальности 1 год

Уровень образования высшее

## Информация о предприятии

Количество работников 4

Сведения о предприятии **Deep Land** - агентство интернет-маркетинга полного цикла, занимающееся веб-разработкой, SEO и SMM, контекстной и медийной рекламой. Наша миссия - создавать продукт высшего качества, внедряя на практике отраслевые стандарты в веб-разработке, созданные Ассоциацией интернет-разработчиков.

Контактное лицо Белый Роман Викторович

Регион предприятия Павлодарская область / г. Павлодар

Адрес предприятия ул. Естая, 136/1, офис 14