



**Менеджер по продукции
менеджер по закупкам, продажам**

Продажи / Продажи

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "BATTIS holding"

Оплата труда: от 100 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	Павлодарская область / г. Павлодар
Место работы	Бакинская 1/1, офис 5
Должностные обязанности	2.1. Продажа B2B. Работа с тендерами продаж. Занимается поиском потенциальных клиентов. 2.2. Ведет коммерческие переговоры с клиентами. 2.3. Осуществляет прием и обработку заказов клиентов, оформляет необходимые документы. 2.4. Выясняет потребности клиентов в продукции, реализуемой компанией, и согласовывает заказы с клиентом в соответствии с его потребностями и наличием ассортимента. 2.5. Мотивирует клиентов на работу с компанией в соответствии с утвержденными программами по стимулированию сбыта. 2.6. Составляет ежемесячный план продаж.

Количество вакансий 1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	3 года
Профессиональные навыки	B2B продажи; продажа; закуп; 1С бухгалтерия;
Уровень образования	высшее
Личные качества	Ответственность; Устная и письменная коммуникация; Коммуникабельность;

Информация о предприятии

Количество работников	10
Контактное лицо	Жуманов Нариман Тулигенович
Регион предприятия	Павлодарская область / г. Павлодар
Адрес предприятия	Бакинская кошесі 1/1 5