



Торговый брокер
Брокер агентства недвижимости
Банки, инвестиции, лизинг / Брокерство

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "Метры Атырау"
 Оплата труда: от 600 000 тенге
 Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	Атырауская область / г. Атырау
Место работы	Канцева ба
Должностные обязанности	Требуемый опыт работы: не требуется Полная занятость, полный день Обязанности: · Организация показов и просмотров объектов недвижимости (квартира, дом, участок) · Ведение переговоров с потенциальными клиентами · Подбор объектов для Ваших клиентов из базы, предоставленной компанией, а также из личных контактов · Осуществление холодных звонков с целью привлечения клиентов Требования: · Грамотная речь, коммуникабельность и организованность · Умение работать в команде · Умение убеждать и знать психологию продаж · Образование не ниже средне-специального · С опытом работы, так и без него · Коммуникабельность · Стрессоустойчивость · Нацеленность на результат · Обучаемость · Опрятный внешний вид Условия: · Гарантированный объем работы · Гибкий график работы – вы управляете своим временем · Высокий % от сделок. · Дружный коллектив, корпоративные праздники · Выбор места работы рядом с домом · Развитая система наставничества, юридическая и рекламная поддержка · Карьерный и финансовый рост · Отдельное компьютеризированное рабочее место · Юридическая поддержка Ключевые навыки Жилая недвижимость Ведение переговоров Холодные продажи Активные продажи Холодные звонки

Количество вакансий 5

Из них для молодёжи 3

Требования к соискателю

Стаж по специальности	Опыт не требуется
Профессиональные навыки	продажи; нацеленность на результат; коммуникабельность; умение находить контакты; пунктуальность; инициатива;
Уровень образования	послесреднее

Личные качества Стрессоустойчивость;
Умение убеждать;
Обучаемость;

Водительские права В

Информация о предприятии

Количество работников 4

Сведения о предприятии Агентство недвижимости Метры Атырау объявляет набор брокеров на вакантные должности.
Требуемый опыт работы: не требуется
Полная занятость, полный день

Обязанности:

- Организация показов и просмотров объектов недвижимости (квартира, дом, участок)
- Ведение переговоров с потенциальными клиентами
- Подбор объектов для Ваших клиентов из базы, предоставленной компанией, а также из личных контактов
- Осуществление холодных звонков с целью привлечения клиентов

Требования:

- Грамотная речь, коммуникабельность и организованность
- Умение работать в команде
- Умение убеждать и знать психологию продаж
- Образование не ниже средне-специального
- С опытом работы, так и без него
- Коммуникабельность
- Стрессоустойчивость
- Нацеленность на результат
- Обучаемость
- Опрятный внешний вид

Условия:

- Гарантированный объем работы
- Гибкий график работы – вы управляете своим временем
- Высокий % от сделок.
- Дружный коллектив, корпоративные праздники
- Выбор места работы рядом с домом
- Развитая система наставничества, юридическая и рекламная поддержка
- Карьерный и финансовый рост
- Отдельное компьютеризированное рабочее место
- Юридическая поддержка

Ключевые навыки

Жилая недвижимость
Ведение переговоров
Холодные продажи
Активные продажи
Холодные звонки

Контактное лицо Естаев Диас Кайратович

Регион предприятия Атырауская область / г. Атырау

Адрес предприятия Георгий Канцев кошесі ба