



Вакансия действительна с 26.05.2020 по 09.06.2020

**Менеджер по продажам продуктов и решений
информационных технологий
Менеджер по продажам строительных материалов
Продажи / Компьютерная, оргтехника, ПО**

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "DK CORP"

Оплата труда: от 80 000 до 250 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	г. Алматы / Бостандыкский район
Место работы	Жибек Жолы 135
Должностные обязанности	· Обрабатывать заявки; · Выполнять план продаж; · Составлять коммерческие предложения; · Вести клиентскую базу в CRM системе; · Выполнять нормативы по звонкам и телефонному трафику; · Согласовывать и подписывать договора по сделке, выставлять счета на оплату, контроль поступления оплаты; · Организация доставки, обратная связь от клиентов; · Ежемесячная отчетность по продаже продуктов (строительных материалов); · Выезды на встречи на объекты.
Количество вакансий	3
Из них для молодёжи	3

Требования к соискателю

Стаж по специальности	3 года
Профессиональные навыки	Выбор правильных стратегий;
Уровень образования	высшее
Личные качества	Проактивность и гибкость;

Информация о предприятии

Количество работников	8
Сведения о предприятии	ТОО «DK Corp». Мы занимаемся продажей всех строительных материалов на рынке Казахстана на протяжении 5 лет.
Контактное лицо	Альшимбаева Лаура Давлеткановна
Регион предприятия	г. Алматы / Бостандыкский район
Адрес предприятия	Ерменсай Шафын ауданы Жэнгір Хан көшесі 103