



Вакансия действительна с 20.05.2020 по 01.10.2020

Начальник отдела (в торговле)

Начальник бюро

Продажи / Продажи

Предприятие: Акционерное общество "Келет"

Оплата труда: от 250 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион г. Алматы / г. Алматы
Место работы Бокейханова 233
Должностные обязанности **Обязанности:**

организация продаж электрооборудования;
проведение результативных коммерческих переговоров в целях выполнения установленных планов продаж лично и менеджерами;
поиск и привлечение к сотрудничеству новых перспективных покупателей на долгосрочной основе (ключевых клиентов);
увеличение клиентской базы и оборотов продаж отдела;
личное осуществление посещений и осуществление звонков клиентам в целях закрепления долгосрочных и взаимовыгодных деловых отношений и выявления скрытых потребностей уже существующих клиентов;
ведение истории продаж по каждому клиенту, сбор и систематизация информации о существующих и потенциальных клиентах, их потребностях.
организация работы менеджеров отдела в целях достижения установленных объемов продаж;
ведение договорной работы; организация и контроль выполнения договорных обязательств перед покупателем по поставке оборудования.

Требования:

высшее профессиональное образование (желательно в области энергетики, электротехники);
опыт работы в продажах от 2 лет;
опыт продаж на экспорт (приветствуется);
знание и умение применять на практике технику успешных продаж;
знание порядка заключения и исполнения хозяйственных, внешнеторговых коммерческих договоров;
знание порядка разработки коммерческих предложений, условий, соглашений;
знание основ электротехники (приветствуется);
знание этики делового общения, подготовки деловых писем;
отличные презентационно-коммуникативные навыки, умение и желание работать лично "в поле";
организаторские способности;
активная жизненная позиция;
возможность выезда в командировки.

Условия:

Оформление согласно трудовому законодательству

Полный рабочий день

График работы с 9:00 до 18:00, 5/2

Дружный, жизнерадостный коллектив

Столовая на территории компании, с частичной компенсацией оплаты обеда за счет компании.

Количество вакансий 1

Требования к соискателю

Стаж по специальности 2 года
Профессиональные навыки Продажа непродовольственных товаров;
Уровень образования высшее
Личные качества Продуктивность;

Информация о предприятии

Количество работников 240
Сведения о предприятии

Акционерное общество «КЕЛЕТ» - ровесник Республики Казахстан, работает с 1992 года и широко известно в промышленных кругах Казахстана, как надёжный, стабильный поставщик качественного оборудования для водоснабжения, вентиляции, отопления домов и производств. АО «КЕЛЕТ» поставяет широкую номенклатуру насосного, вентиляционного и отопительного оборудования, а также компрессоры, электродвигатели и многое другое промышленное и бытовое оборудование от лучших производителей России, Италии, Польши, Германии, Китая, имеет собственное производство по выпуску электрических отопительных котлов, насосов и много насосных станций.

Основой политики компании является соблюдение принципов честности и порядочности по отношению к потребителю, деловому партнеру, к своим сотрудникам.

Наша миссия: Достоинo служить интересам общества поставкой и производством высококачественного по доступным ценам оборудования для водоснабжения, вентиляции, отопления на рынок Казахстана и стран Таможенного союза, обеспечивая комфортную жизнь людей.

Контактное лицо Папп Александр Адальбертович
Регион предприятия г. Алматы / г. Алматы
Адрес предприятия Бокейханов кошесі 233