



Менеджер по продукции
Менеджер отдела продаж металлопроката
Продажи / Продажи

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "ЕвразМеталл Казахстан"
 Оплата труда: от 60 000 до 180 000 тенге
 Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	г. Астана / район "Байконур"
Место работы	г.Нур-Султан, шоссе Алаш 9
Должностные обязанности	Осуществлять продажу металлопродукции и металлопроцессинговых услуг клиентам; 2) Выполнять плановые показатели по продаже металлопродукции, металлопроцессинговых услуг, плана по прибыли, установленные приказом Директора ТОО. 3) Расширять клиентскую базу (привлекать новых клиентов) путем систематического исследования рынка, сбора коммерческой информации по потенциальным клиентам, проведение переговоров и заключение договоров. 4) Формировать коммерческие предложения на продажу металлопродукции и металлопроцессинговых услуг в соответствии с заявками, поступающими от контрагентов и потенциальных клиентов компании. 5) Обеспечивать планирование целевых отгрузок металлопродукции со склада, резервирование товаров на складе, а также своевременное снятие их с резерва. 6) Формировать необходимый пакет документов для установления лимита и срока кредитования клиентов на КДК в соответствии с требованиями внутренних документов. 7) Вносить в подсистему «CRM» данные о контрагенте, планируемых событиях, результатах проведенных переговоров. 8) Контролировать и принимать меры по надлежащему исполнению обязательств по поставке металлопродукции/оказанию металлопроцессинговых услуг компанией, информировать непосредственного руководителя о проблемах, связанных с данным вопросом. 9) Организация и проведение тендеров на закупку металлопродукции на более выгодных условиях. Проверка достоверности и объективности представленных анализов цен на рынке. 11) Контроль отгрузки продукции. Анализ и решение поступивших претензий. Контроль заключения, сопровождения и исполнения заключенных договорных процессов. Контроль дебиторской задолженности. Ведение реестра валютных сделок.

Количество вакансий 1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	1 год
Профессиональные навыки	анализ рынка; маркетинг продаж; системы удержания клиентов;
Уровень образования	высшее

Личные качества находчивость;
 понимание рабочих сред;
 системный подход;
 желание учиться;
 решительность;
 многозадачность;
 оперативное планирование;

Информация о предприятии

Количество работников 12
 Контактное лицо Гулбиани Лина Ивановна
Регион предприятия г. Астана / район Сарыарка
 Адрес предприятия Женис Данфылы 29 офис 411