



Вакансия действительна с 26.03.2020 по 26.04.2020

Менеджер по продажам продуктов и решений информационных технологий

Продажи / Компьютерная, оргтехника, ПО

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "NurSADI"

Оплата труда: от 50 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	г. Шымкент / г. Шымкент
Должностные обязанности	Обязанности: работа по холодным продажам умение выявлять и формировать потребности клиента работа с убеждениями Требования: знание скриптов продаж умение работать с возражениями назначать встречи Условия: оклад 100 000 + % от продаж 5 дневная рабочая неделя стабильно развивающейся компании требуется начинающие специалисты с возможностью карьерного роста с перспективой развития в дружной молодой команде. Есть возможность влиять на свой доход.

Количество вакансий 3

Требования к соискателю

Стаж по специальности	1 год
Уровень образования	послесреднее

Информация о предприятии

Количество работников	3
Сведения о предприятии	sadi.kz - это сервис который помогает строительным организациям решать находить контрагентов при помощи метода оптимизации закупочных процессов и даёт 40 % эффективности при поиске контрагентов с рынка

Sadi KZ - электронная торговая площадка стройматериалов, объединяющая застройщиков, сметчиков и поставщиков товаров и услуг. Цель - повысить эффективность участников Площадки за счет автоматизации сметно-закупочной деятельности и отказа от рутинных методов торгово-закупочных процессов, построенных на бумагажно-телефонном методе

<http://sadi.kz> - Централизованная распределение заявок на закуп строительных номенклатур в РК

SADI.KZ - инновационная система + единая база данных актуальных цен в строительстве, которые вкупе улучшают закупочные процедуры.

Регион предприятия	г. Алматы / г. Алматы
Адрес предприятия	ЖИБЕК ЖОЛЫ Данфылы 135
Контактные данные	ismaukebaev@gmail.com +7 (708) 608 31 03 +7 (777) 005 52 25 Kairat Maukebayev

Источник - карьерный центр

Контактные данные