



**Менеджер по продукции
менеджер по продажам автошин**

Продажи / Продажи

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "Caspian TS" (Каспиан Ти Эс)

Оплата труда: от 150 000 до 250 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	г. Алматы / Алатауский район
Место работы	пр.Райымбека, 491
Должностные обязанности	Обязанности в области продаж: Участвует в планировании и исполняет все этапы краткосрочных и стратегических продаж, отвечает за их успешное развитие и результативность, выполняя следующие обязанности: Анализирует текущую ситуацию по личному пулу клиентов, определяет потребности и необходимости, звонков, встреч, отправки документов для клиента, и отвечает за их осуществление. Производит 30-50 эффективных звонков клиенту в течение дня Создает и подготавливает и распространяет коммерческие предложения и презентации Ведет документооборот по договорным и финансовым взаимоотношениям, отслеживает платежи Отвечает за выполнение собственного плана продаж, поддерживает и максимально увеличивает долю продаж компании Консультирует существующих Клиентов Выстраивает долгосрочные отношения с клиентами Обеспечивает эффективное и стабильное развитие компании, поддерживает и развивает корпоративную культуру, гарантирует четкость и честность внутренних коммуникаций Обязанности в области административной деятельности: Выполняет вспомогательные работы для отдела маркетинга, связанные со сбором статистических данных Продажи грузовых и спецшин ,а также автокамер. Поиск клиентов работа в CRM системе поиск дилеров сбор документов реализации. Требования: Идеальным кандидатом на данную позицию является профессионал, участвовавший в успешных командах по продажам в качестве полноценного члена команды, готового нести ответственность за весь процесс и конечный результат личных продаж (поиск и поддержание каналов сбыта, установление контактов, заключение договоров, продажи) Необходимыми качествами кандидата должны быть упорство, отличные коммуникативные навыки, организованность, жесткость, дисциплина и требовательность по отношению к себе во имя достижения результата Обязательное условие для успешной работы – готовность и умение напряженно работать. Правильно построенная речь. Стремление работать и развиваться. Мобильность (иметь авто)

Количество вакансий 2

Требования к соискателю

Стаж по специальности 3 года

Профессиональные навыки управление информацией (бизнес-администрирование);
управление компаниями и корпорациями;
экономика производства;
маркетинг (бизнес-администрирование);
розничная и оптовая торговля;

Уровень образования высшее

Личные качества ясное и четкое произношение;
решительность;
способность к самоорганизации;
многозадачность;
оперативное планирование;

Водительские права В

Информация о предприятии

Количество работников 39

Сведения о предприятии Оптовая торговля запасными частями и принадлежностями для автомобилей

Контактное лицо Касимова Салтанат Рысбековна

Регион предприятия г. Алматы / Алатауский район

Адрес предприятия Райымбек Данфылы 491