



Менеджер по продукции
Менеджер отдела продаж, 42500+1% от суммы денег поступивших с продажи

Продажи / Продажи

Предприятие: Товарищество с ограниченной ответственностью "Industrial Innovation Team"

Оплата труда: от 42 500 до 250 000 тенге

Полный рабочий день, постоянная работа, нормальные условия труда

Информация о вакансии

Регион	г. Астана / г. Астана
Должностные обязанности	- Продажа новостроек от Компании. - добиваться выполнения плана продаж; - обеспечивать объем и рост собственных продаж; - осуществлять ежедневный контроль за исполнением договоров с отсрочкой платежа; - добивается своевременного возврата денежных средств; - ежедневно осуществляет поиск новых покупателей на объекты недвижимости компании; - принимать звонки от клиентов или осуществлять личный прием покупателей объектов недвижимости; - осуществлять подбор и согласование с клиентом варианта жилой и коммерческой недвижимости; - проясняет и заключает с покупателями договора на покупку объектов недвижимости; - информирует клиентов о ходе строительства. Требования: - открытость и способность к обучению; - умение общаться с любым клиентом; - умение делать эффективную презентацию; - настойчивость, нацеленность на результат. Условия: - При собеседовании - высокий процент с продаж - Должны обеспечить максимальное количество довольных клиентов и максимум поступлений денежных средств от продаж. - постоянные премии при выполнении квоты.
Количество вакансий	1

Требования к соискателю

Стаж по специальности	Опыт не требуется
Профессиональные навыки	организация кампаний по продажам; планирование кампаний по продажам;
Уровень образования	послесреднее
Личные качества	аналитическое мышление; находчивость; сбор информации; способности к обучению; умение считать; использование профессиональных методов; ясное и четкое произношение;

Информация о предприятии

Количество работников	45
Контактное лицо	Ельшибаева Жанна Какеновна
Регион предприятия	г. Астана / г. Астана
Адрес предприятия	Степан Кубрин кошесі 22/1