

Сату жөніндегі менеджер

Бос жұмыс орны 24.09.2026 бастап
08.10.2026 дейін жарамды

Менеджер по продажам B2B

Сауда және қоймалау

ЖҰМЫС БЕРУШІ

Товарищество с ограниченной
ответственностью "Central Asia Digital
Solutions"

Еңбекақы	300 000 теңгеден бастап
Шарттары	толық жұмыс күні, тұрақты жұмыс, еңбек жағдайы қалыпты
Бос жұмыс орындар саны	1

БОС ЖҰМЫС ОРНЫ ТУРАЛЫ АҚПАРАТ

Аймақ	Алматы қ. / Алматы қ.
Лауазымдық міндеті	Компания: Интегратор ИТ-решений и информационной безопасности Цель должности: Поиск и привлечение новых клиентов, развитие продаж ИТ-решений, оборудования, программного обеспечения и проектов по информационной безопасности. Основные обязанности: Активный поиск и привлечение новых клиентов (холодные звонки, встречи, рекомендации). Проведение переговоров с ЛПР (директора, ИТ-директора, службы безопасности, закупщики). Выявление потребностей клиента и передача задач пресейлу/техническим специалистам. Подготовка коммерческих предложений. Сопровождение сделок от первого контакта до подписания договора. Выполнение плана продаж. Развитие долгосрочных отношений с клиентами. Требования к кандидату: Опыт B2B-продаж от 1 лет. Желателен опыт продаж в сфере ИТ, телеком, системной интеграции, информационной безопасности или оборудования. Навыки проведения переговоров и презентаций. Умение самостоятельно искать клиентов и развивать базу. Опыт работы с тендерами будет преимуществом. Грамотная устная и письменная речь. Высокая самоорганизация и ориентация на результат. Личные качества: Активность и инициативность. Коммуникабельность. Ответственность. Стрессоустойчивость. Нацеленность на достижение результата.

Условия:

График работы: 5/2.
Официальное трудоустройство.
Испытательный срок: 3 месяца.
Оклад + бонус от продаж.

ЖҰМЫС ІЗДЕУШІГЕ ТАЛАПТАР

Мамандық бойынша өтілі	3 жыл
------------------------	-------

Білім деңгейі	жоғары
---------------	--------

КӘСІБИ DAҒДЫЛАР

- Тауарды сатып алуды және сатуды жоспарлау
- Әлеуетті сатып алушылармен келіссөздер жүргізу
- Сатып алушының қажеттіліктерін анықтау
- Жекелеген тауарлардың сатылуы мен пайдалылығын талдау

ЖЕКЕ ҚАСИЕТІ

- Бейімділік
- Ойлау икемділігі
- Тәртіптілік
- Логикалық ойлау

КӘСІПОРЫН ТУРАЛЫ АҚПАРАТТАР

Қызметкерлер саны	2
-------------------	---

Байланыстағы тұлға	Ташбаев
--------------------	---------

Кәсіпорынның аймағы	Алматы қ. / Алматы қ.
---------------------	-----------------------

Кәсіпорынның мекен-жайы	Байзаков көшесі 280 6 этаж,
-------------------------	-----------------------------