

Сату жөніндегі менеджер

Бос жұмыс орны 11.09.2026 бастап
25.09.2026 дейін жарамды

Менеджер по продажам

Сауда және қоймалау

ЖҰМЫС БЕРУШІ

Товарищество с ограниченной
ответственностью "Joseph" (Джозеф)"

Еңбекақы	400 000 теңгеден бастап
Шарттары	толық жұмыс күні, тұрақты жұмыс, еңбек жағдайы қалыпты
Бос жұмыс орындар саны	1

БОС ЖҰМЫС ОРНЫ ТУРАЛЫ АҚПАРАТ

Аймақ	Астана қ. / Астана қ.
Жұмыс орны	ЖК Олимп паласУлица Туркестан, 81

Лауазымдық міндеті	ТОО «Joseph» — крупная дистрибьюторская компания в сфере стоматологического оборудования, имплантационных систем и расходных материалов. Мы представляем более 30 брендов, включая эксклюзивное представительство мирового бренда DIO-IMPLANT в Казахстане.
--------------------	--

Обязанности:

- Построение и поддержание прочных отношений с клиентами;
- Выявление новых возможностей для продаж;
- Проведение встреч и переговоров с потенциальными и существующими клиентами;
- Консультирование клиентов и эффективная презентация нашей продукции;
- Создание и реализация планов продаж для достижения целевых показателей;
- Ведение отчетности в AmoCRM;

Требования:

- Идеальный кандидат должен обладать отличными коммуникативными и презентационными навыками, быть убедительным и нацеленным на результат.
- Иметь проактивный подход, обладать сильной способностью строить и поддерживать отношения.
- Выявлять потребность клиента и доносить ценность нашего продукта;

Знание государственного языка

Условия:

Фиксированный оклад 400 000 тенге (на руки)+бонусы от продаж;

График работы 5\2 с 08:30 до 17:30;

Официальное трудоустройство согласно ТК РК и мы гарантируем своевременную выплату заработной платы 5 го числа каждого месяца;

Корпоративы и тимбилдинги;

Постоянное обучение и возможности для карьерного роста;

Для выездов на встречи компания предоставляет услуги корпоративного такси;

Современный и комфортный офис со всем необходимым;

Удобное расположение офиса, красивый и уютный офис в центре города;

Если вы ориентированы на продажи, и хотите присоединиться к динамичной

ЖҰМЫС ІЗДЕУШІГЕ ТАЛАПТАР

Мамандық бойынша өтілі	3 жыл
------------------------	-------

Білім деңгейі	жоғары
---------------	--------

Меңгерген тілдері	- Қазақ - жоғары деңгей - Орыс - жоғары деңгей
-------------------	--

КӘСІБИ ДАҒДЫЛАР

- Тауарды сатып алуды және сатуды жоспарлау
- Әлеуетті сатып алушылармен келіссөздер жүргізу
- Әлеуетті сатып алушыларды анықтау және есепке алу
- Сатып алушының қажеттіліктерін анықтау
- Мәмілені жасасу
- Жекелеген тауарлардың сатылуы мен пайдалылығын талдау
- Сатуды басқару

ЖЕКЕ ҚАСИЕТІ

- Бейімділік
- Жауапкершілік
- Ұқыптылық
- Күйзеліске тұрақтылық

- Дәлдік
- Мейірімділік
- Жазбаша қарым-қатынас жасау дағдылары
- Мотивация
- Ақпаратты іздеу және талдау
- Бастамашылық
- Клиентке бағдарлау
- Сыни ойлау
- Көп мәселелік

Жүргізуші құқығы

- В

КӘСІПОРЫН ТУРАЛЫ АҚПАРАТТАР

Қызметкерлер саны	70
Байланыстағы тұлға	Баймаханова София Маратовна
Кәсіпорынның аймағы	Алматы қ. / Алматы қ.
Кәсіпорынның мекен-жайы	Жароков көшесі 189А