



Бос жұмыс орны 16.09.2019 бастап 16.10.2019 дейін жарамды

Болім бастығы (маркетинг және онімді откізу жоніндегі)

Начальник отдела продаж

Топ-менеджмент / Маркетинг жонінде директор

Кэсіпорын: Филиал акционерного общества "Транстелеком" в городе Шымкент-"Шымкенттранстелеком"

Енбекақы: 275 000 тенгеден бастап

Толык жұмыс куні, туракты жұмыс, енбек жағдайы калыпты

**Бос жұмыс орын
туралы ақпараттар**

Аймак	Шымкент к. / Шымкент к.
Жұмыс орны	Шымкент
Лауазымдық міндеті	2.1 подготовка коммерческих предложений по телекоммуникационным и ИТ услугам клиентам; 2.2 участие в организации проработки технических вопросов для клиентов; 2.3 осуществление взаимоотношений с B2C, B2B, B2O, BTG клиентом с целью выяснения потребностей в дополнительных видах услуг, реализуемых Обществом, и согласование с ним всех возможных решений; 2.4 организация работы по рассмотрению и разрешению поступающих претензий и жалоб от клиентов; 2.5 организация и участие в переговорах с существующими и потенциальными Клиентами; 2.6 разработка нормативных документов, устанавливающих порядок предоставления услуг и регламент взаимодействия структурных подразделений филиала, составление карт технологических процессов продаж: описание этапов, их очередности, сроков и порядка взаимодействия подразделений; 2.7 мониторинг и контроль за формированием бюджета затрат и заключением договоров по курируемым статьям и за исполнением статей бюджета
Бос жұмыс орындар саны	1
Онын ішінде жастарға арналғаны	1

**Жұмыс іздеушіге
талаптар**

Мамандык бойынша отілі	3 жыл
Кэсіби дағдылар	сатып алу нарығын зерттеу; нарықтық талдау; компаниялармен сұхбат; телефон арқылы сұхбат; билбордтар жасау; сату маркетингі; клиенттерді сақтау жүйесі; маркетингтік қызметтер; сату науқандарын жоспарлау; сату жарнамасы; жарнамалық коммуникация; жарнамалық қызмет; жарнамалық брошюралар; сату психологиясы; клиенттерді тарту; сату жобасы;
Білім деңгейі	жоғары
Менгерген тілдері	Казак - жоғары деңгей Орыс - жоғары деңгей

Жеке қасиеті Интернеттің негізгі білімі;
электрондық кестелер;
электрондық поштаны пайдалану;
аналитикалық ойлау;
тапқырлық;
жалпы техникалық дағдылар;
пікірталас;
акпарат жинау;
жүйелік тәсіл;
зандарды, нормативтік-құқықтық актілерді және нұсқаулықтарды сақтау тәртібі;
кәсіби әдістерді қолдану;
проблемаларды анықтау;
техникалық акпарат пен құжаттаманы оңдеу;
әзірлеу;
шығармашылық жазу стилі;
жазудың нақты стилі;
тұтынушыларды қолдау;
клиентке бағдар беру;
ынталандыру қабілеті;
стратегиялық жоспарлау;
үйлестіру;
басқару әдістері;

Жүргізуші құқығы В

**Кәсіпорын туралы
акпараттар**

Қызметкерлер саны 153
Кәсіпорынның аймағы Шымкент қ. / Шымкент қ.
Кәсіпорынның мекен-жайы Кабанбай батыр Данғылы 1/4
Байланыс деректері l.berdybayeva@ttc.kz
+7 (725) 295 31 22
+7 (701) 648 47 60
l.berdybayeva@ttc.kz

**Источник -
карьерный центр**

Байланыс деректері