



Бос жумыс орны 06.09.2019 бастап 06.10.2019 дейін жарамды

Онiм жонiндегi менеджер
Менеджер по продажам

Сатылым / Сатылым

Кэсiпорын: Филиал акционерного общества "Транстелеком" в городе Шымкент-"Шымкенттранстелеком"

Енбекақы: 164 000 бастап 164 000 тенгеге дейiн

Толык жумыс кунi, туракты жумыс, енбек жағдайы калыпты

Бос жумыс орын
туралы акпараттар

Аймак	Шымкент к. / Шымкент к.
Жумыс орны	город Шымкент, ул.Кабанбай батыра, 3
Лауазымдық мiндетi	2.1 продажа стандартных услуг по прејскуранту (физическим лицам, ИП, юридическим лицам, активные продажи (ЖК); 2.2 активные продажи телекоммуникационных и ИТ услуг B2C, B2B, B2O клиентам; 2.3 мониторинг сайта государственных закупок; 2.4 подготовка коммерческих предложений по телекоммуникационным и ИТ услугам для клиентов B2C, B2B, B2O; 2.5 принятие заявок от клиента, консультация клиента по всем вопросам; 2.6 регистрация клиента в АСР Поток-CRM, подготовка заявки на определение технической возможности в АСР Поток (контроль за возвратом заявки из тех. отдела, уведомление абонента о наличии либо отсутствии ТВ); 2.7 заключение договоров и дополнительных соглашений с абонентами на изменение услуг, перезаклучение договоров; 2.8 формирование и передача полного пакета документов в РО для начисления; 2.9 принятие заявок на отказ от услуг, проведение работ на удержание клиента; 2.10 отработка и согласование с АО «НК «КТЖ» И ДО, государственными организациями бюджета на следующий год; 2.11 подготовка приказа-заявок на индивидуальные тарифы; 2.12 переписка с клиентами по вопросам коммерческого блока; 2.13 уведомления потребителей услуг о профилактических или аварийных работах на сети, об изменениях тарифов; 2.14 работа с операторами связи по дилерским соглашениям; 2.15 уведомление организаций, договора, которых заключены посредством портала государственных закупок о пролонгации/перезаклучении договора; 2.16 прием и обработка обращений и предоставление ответов абонентам; 2.17 мониторинг сумм заключенных договоров с АО «НК КТЖ», ДО и государственными предприятиями; 2.18 подготовка бизнес планов; 2.19 формирование отчетов по доходам и объемам в натуральном выражении; 2.20 формирование плана продаж телекоммуникационных и ИТ услуг; 2.21 анализ плана продаж услуг телекоммуникаций и ИТ в натуральном и денежном выражении, по клиентам;

Бос жумыс орындар 1
саны

Онын iшiнде 1
жастарға арналғаны

Жумыс iздеушiге
талаптар

Мамандык бойынша 3 жыл
отiлi

Кәсіби дағдылар нарықтық талдау;
топтық сұхбат;
билбордтар жасау;
сату маркетингі;
клиенттерді сақтау жүйесі;
инвесторлармен жұмыс жөніндегі департамент;
қауымдастықты басқару (интернет);
маркетинг тужырымдамасы;
маркетингтік стратегия;
маркетингтік қызметтер;
сату науқандарын ұйымдастыру;
мерчендайзинг;
іс-шаралар өткізу;
буқаралық ақпарат құралдарымен өзара әрекеттесу;
жәрменкелер, қормелер, конвенциялар мен конференциялар;

Білім деңгейі жоғары

Менгерген тілдері Қазақ - жоғары деңгей
Орыс - жоғары деңгей

Жеке қасиеті жана бағдарламалық қосымшаларды үйрену мүмкіндігі;
Интернеттің негізгі білімі;
сөздік процессорлар туралы білу;
электрондық кестелер;
электрондық поштаны пайдалану;
аналитикалық ойлау;
заңдарды, нормативтік-құқықтық актілерді және нұсқаулықтарды сақтау тәртібі;
шоғырландыру қабілеті;
техникалық түсінік;
проблемаларды анықтау;
түнде және демалыс күндері жұмыс істеуге дайын болу;
өзін-өзі ұйымдастыру қабілеті;
үйлестіру;
мониторинг стандарттарын тиімділігін ұйымдастыру;
жедел жоспарлау;

Жүргізуші құқығы BE

Кәсіпорын туралы ақпараттар

Қызметкерлер саны 153

Кәсіпорынның аймағы Шымкент қ. / Шымкент қ.

Кәсіпорынның мекен-жайы Кабанбай батыр Данғылы 1/4

Байланыс деректері l.berdybayeva@ttc.kz
+7 (725) 295 31 22
+7 (701) 648 47 60
l.berdybayeva@ttc.kz

Источник - карьерный центр

Байланыс деректері