



Бос жұмыс орны 28.08.2019 бастап 28.09.2019 дейін жарамды

**Басшы (коммерциялық қызметте)
Product Director**

Сатылым / Сатылым

Кәсіпорын: Товарищество с ограниченной ответственностью "Мобайл Телеком - Сервис"

Енбекақы: 800 000 бастап 800 000 тенгеге дейін

Толық жұмыс күні, турақты жұмыс, енбек жағдайы калыпты

**Бос жұмыс орын
туралы ақпараттар**

Аймақ Алматы қ. / Алмалы ауданы

Лауазымдық міндеті Требуемый опыт работы: более 6 лет

Полная занятость, полный день

Объединенная Компания **Tele2 Altel** создает отличные продукты, продает качественную связь и не боится принимать новые вызовы, чтобы делать клиентов счастливыми. В нашу бесстрашную команду мы ищем уникального **Product Director**, который отлично разбирается в трендах телеком-индустрии, обладает собственным видением, как продвигать продукты, и не боится его отстаивать.

Что делает Product Director:

Формирует и исполняет стратегию развития продуктового портфеля основных и дополнительных услуг телеком оператора

Отвечает за исполнение доходной части бюджета

Формирует линейку продуктов для ATL-продвижения оператора

Определяет приоритеты развития и защищает перед ТОП-менеджментом продуктовый Roadmap

Управляет продуктовой службой и взаимодействует с ключевыми подразделениями компании

И еще целый список крутых проектов!

Какие скиллы нужны:

Опыт работы в телекоме от 5 лет

Опыт руководства подразделениями продуктового

маркетинга/ценообразования, продукта телеком оператора от 3х лет

Выраженные менеджерские и лидерские навыки

Знание телеком-рынка стран СНГ, успешных кейсов крупнейших мировых телеком-операторов

Свободное владение русским и английским языками

Бос жұмыс орындары 1
саны

**Жұмыс іздеушіге
талаптар**

Мамандық бойынша 5 жыл
отілі

Кәсіби дағдылар компанияның этикасы;
қаржылық ағынды басқару (бизнесіні басқару);
ақпаратты басқару (бизнес-әкімшілік);
адам ресурстарын басқару (бизнесіні басқару);
капитал нарығы;
маркетинг (бизнесіні басқару);
коммерциялық саясат;
қаржылық талдау;
басқаруды оқыту (қаржы және бухгалтерлік есеп);
қызметкеріні біліктілігін талдау;
персоналды ынталандыру;
міндеттерді анықтау мақсатында әнгімелесу;
шығындарды талдау;
процестіні тиімділігін бақылау;
стратегиялық басқару есебі;
қаржылық бақылау;
жобаны басқару;
тәуекелді бағалау (қаржылық жоспарлау);
операцияның нәтижелері туралы есеп;
пайда мен залалды есептеу;
ағымдағы мақсаттарды талдау;

Білім деңгейі жоғары

Жеке қасиеті Интернеттің негізгі білімі;
электрондық кестелер;
аналитикалық ойлау;
тапқырлық;
жалпы техникалық дағдылар;
жұмыс ортасын түсіну;
жүйелік тәсіл;
зандарды, нормативтік-құқықтық актілерді және нұсқаулықтарды сақтау тәртібі;
тапқырлық (жасамапздық);
проблемаларды анықтау;
кәсіби қарым-қатынас дағдылары;
ынталандыру қабілеті;
басқару командасы;
отырыстарға /кездесулерге/ қатысу;
стратегиялық жоспарлау;
басқару әдістері;

Кәсіпорын туралы ақпараттар

Қызметкерлер саны 25
Кәсіпорынның Алматы қ. / Алматы қ.
аймағы
Кәсіпорынның Желтоқсан көшесі 115
мекен-жайы
Байланыс деректері sofia.magai@tele2.kz
+7 (727) 356 95 95
20.09.2021

Источник - карьерный центр

Байланыс деректері