



**Онім жоніндегі менеджер  
Менеджер по продажам**

**Сатылым / Сатылым**

Кэсіпорын: Филиал акционерного общества "Транстелеком" в городе Шымкент-"Шымкенттранстелеком"

Енбекақы: 164 000 бастап 164 000 тенгеге дейін

Толык жумыс куні, туракты жумыс, енбек жағдайы калыпты

**Бос жумыс орын  
туралы ақпараттар**

Аймак	Шымкент к. / Шымкент к.
Жумыс орны	город Туркестан
Лауазымдық міндеті	2.1 продажа стандартных услуг по прејскуранту (физическим лицам, ИП, юридическим лицам, активные продажи (ЖК); 2.2 активные продажи телекоммуникационных и ИТ услуг <b>B2C, B2B, B2O</b> клиентам; 2.3 мониторинг сайта государственных закупок; 2.4 подготовка коммерческих предложений по телекоммуникационным и ИТ услугам для клиентов <b>B2C, B2B, B2O</b> ; 2.5 принятие заявок от клиента, консультация клиента по всем вопросам; 2.6 регистрация клиента в АСР Поток-CRM, подготовка заявки на определение технической возможности в АСР Поток (контроль за возвратом заявки из тех. отдела, уведомление абонента о наличии либо отсутствии ТВ); 2.7 заключение договоров и дополнительных соглашений с абонентами на изменение услуг, перезаклучение договоров; 2.8 формирование и передача полного пакета документов в РО для начисления; 2.9 принятие заявок на отказ от услуг, проведение работ на удержание клиента; 2.10 отработка и согласование с АО «НК «КТЖ» И ДО, государственными организациями бюджета на следующий год; 2.11 подготовка приказа-заявок на индивидуальные тарифы; 2.12 переписка с клиентами по вопросам коммерческого блока; 2.13 уведомления потребителей услуг о профилактических или аварийных работах на сети, об изменениях тарифов; 2.14 работа с операторами связи по дилерским соглашениям; 2.15 уведомление организаций, договора, которых заключены посредством портала государственных закупок о пролонгации/перезаклучении договора; 2.16 прием и обработка обращений и предоставление ответов абонентам; 2.17 мониторинг сумм заключенных договоров с АО «НК КТЖ», ДО и государственными предприятиями; 2.18 подготовка бизнес планов; 2.19 подготовка отчетов по доходам и объемам в натуральном выражении; 2.20 формирование плана продаж телекоммуникационных и ИТ услуг; 2.21 анализ плана продаж услуг телекоммуникаций и ИТ в натуральном и денежном выражении, по клиентам;
Бос жумыс орындар саны	1
Онын ішінде жастарға арналғаны	1
<b>Жумыс іздеушіге талаптар</b>	
Мамандык бойынша отілі	3 жыл

Кәсіби дағдылар нарықтық талдау;  
топтық сұхбат;  
билбордтар жасау;  
сату маркетингі;  
клиенттерді сақтау жүйесі;  
инвесторлармен жұмыс жөніндегі департамент;  
қауымдастықты басқару (интернет);  
маркетинг тужырымдамасы;  
маркетингтік стратегия;  
маркетингтік қызметтер;  
сату нақандарын ұйымдастыру;  
мерчендайзинг;  
іс-шаралар өткізу;  
буқаралық ақпарат құралдарымен өзара әрекеттесу;  
жәрменкелер, қормелер, конвенциялар мен конференциялар;

Білім деңгейі жоғары

Менгерген тілдері Казак - жоғары деңгей  
Орыс - жоғары деңгей

Жеке қасиеті жана бағдарламалық қосымшаларды ұйрену мүмкіндігі;  
Интернеттің негізгі білімі;  
создік процессорлар туралы білу;  
электрондық кестелер;  
электрондық поштаны пайдалану;  
аналитикалық ойлау;  
зандарды, нормативтік-қуқықтық актілерді және нұсқаулықтарды сақтау тәртібі;  
шоғырландыру қабілеті;  
техникалық тусінік;  
проблемаларды анықтау;  
түнде және демалыс күндері жұмыс істеуге дайын болу;  
өзін-өзі ұйымдастыру қабілеті;  
ұйлестіру;  
мониторинг стандарттарын тиімділігін ұйымдастыру;  
жедел жоспарлау;

Жүргізуші қуқығы BE

### **Кәсіпорын туралы ақпараттар**

Қызметкерлер саны 153

Кәсіпорынның аймағы Шымкент қ. / Шымкент қ.

Кәсіпорынның мекен-жайы Кабанбай батыр Данғылы 1/4

Байланыс деректері l.berdybayeva@ttc.kz  
+7 (725) 295 31 22  
+7 (701) 648 47 60  
l.berdybayeva@ttc.kz

### **Источник - карьерный центр**

Байланыс деректері