



Бос жұмыс орны 22.05.2019 бастап 22.06.2019 дейін жарамды

**Болім бастығы (маркетинг және онімді откізу жоніндегі)
директор отдела продаж складской спецтехники**

Топ-менеджмент / Маркетинг жонінде директор

Енбекақы: 600 000 бастап 700 000 тенгеге дейін
Толық жұмыс күні, туракты жұмыс, енбек жағдайы калыпты

**Бос жұмыс орын
туралы ақпараттар**

Аймақ Алматы к. / Алматы к.

Лауазымдық міндеті

Выполненный план продаж и план по прибыли по спецтехнике;
Активные продажи (обязательное условие);
Расширение дилерской сети
Создание и управление стратегией продаж, создание ценовой политики;
Бюджетирование.
Мониторинг рынка, работа с клиентами компании, поиск новых клиентов.
Заключение договоров для реализации продукции
Обработка, распределение информации;
Переговоры с потенциальными клиентами;
Набор и обучение сотрудников;
Контроль работы менеджеров
Поиск дополнительных возможностей постоянного совершенствования продаж
Умение работать в режиме многозадачности
Отчеты;

Требования:
Наличия автомобиля обязательно;
Успешный опыт в продажах грузоподъемной техники и спецтехники не менее 3-5 лет на аналогичной должности;
Активные продажи(обязательное условие);
Если Вы работаете с интересом, а не от безысходности;
Опыт руководства группой менеджеров или отделом;
Личная организованность и высокая обучаемость;
Вы целеустремленный человек и способны доказать нам свои результаты, как на предыдущих местах работы так и в жизни вообще (спорт, музыка, соревнования, олимпиады),
Если Вам удаётся делать то, что у остальных не получается
Если Вы не боитесь много нового и готовы завоевать рынок Казахстана
Если Вы с легкостью преодолеваете сложности и покажете нам высокие результаты
Если Вы не любите сидеть без дела, при этом выполняете работу внимательно, тщательно и оперативно

Условия:
В связи с расширением, нам требуется Директор отдела продаж складской спец.техники;
Вышеуказанная Заработная плата выплачивается в случае выполнения плана!
Удовлетворение от своей работы и гордость за свои результаты;

Что нужно будет продавать:
Складскую технику:
Погрузчики
Мобильные ramпы
Штабелеры
Подъемные столы

Бос жұмыс орындар 1
сань

**Жұмыс іздеушіге
талаптар**

Мамандық бойынша 3 жыл
отілі

Кәсіби дағдылар тауарларды болу;
тікелей сату;
негізгі клиенттермен жұмыс істеу;
сатуды басқару;
сатуды бақылау;

Білім деңгейі жоғары

Менгерген тілдері Орыс - жоғары деңгей
Қазақ - орташа деңгей
Ағылшын - бастапқы деңгей

Жеке қасиеті Интернеттің негізгі білімі;
электрондық поштаны пайдалану;
аналитикалық ойлау;
тапқырлық;
жүйелік тәсіл;
стратегиялық жоспарлау;
нышандар қолбасшылық;
үйлестіру;
басқару әдістері;

Жүргізуші құқығы В

**Источник -
карьерный центр**

Дерекқоз атуы ИП HR job-work Kazakhstan

Мекен-жайы Матросова 56 210

Аймақ г. Ақтобе

Байланыстағы тұлға Мертешева Жанна Сагинтаевна

Байланыс деректері jobwork.kazakhstan.07@inbox.ru

+7 (778) 481 62 13

+7 (747) 527 33 18

jobwork.kazakhstan.07@inbox.ru

Кәсіпорынның
мәліметтері

Деятельность: Подбор персонала – специально направленная работа, в которой не обойтись без знаний и опыта. HR job-work Kazakhstan была создана настоящими профессионалами, специализирующимися на кадровых вопросах. Направлением деятельности компании является подбор персонала в организацию или предприятие любого типа. Основным направлением является поиск и подбор кадров для компаний, где режим работы является вахтовый метод. HR job-work Kazakhstan работает с 2007 года имеется большой опыт по подбору сотрудников в большие компании. Агентство также работает по Казахстану, России и Зарубежом. Имеется при агентстве свой учебный комбинат. обучение, переподготовка, повышение квалификаций. Центр трудоустройства HR job-work Kazakhstan с успехом выполняет подбор сотрудников для казахстанских и иностранных компаний в различных сферах деятельности. Наша работа существенно облегчит Ваши поиски и сэкономит ваше время.