



Бос жумыс орны 25.06.2018 бастап 25.07.2018 дейін жарамды

Сауда окілі (сауда фирмасының агенті)

Сатылым / Клиенттермен жұмыс жасау

Кәсіпорын: Товарищество с ограниченной ответственностью "E-Line Company"

Енбекақы: 50 000 бастап 250 000 тенгеге дейін

Толық жұмыс күні, туракты жұмыс, енбек жағдайы калыпты

Бос жұмыс орын туралы ақпараттар

Аймак Алматы қ. / Алмалы ауданы

Жұмыс орны Крылова, 14 оф 101

Лауазымдық міндеті Менеджер по продажам выполняет следующие должностные обязанности:

- 2.1. Занимается поиском потенциальных клиентов.
- 2.2. Ведет коммерческие переговоры с клиентами.
- 2.3. Осуществляет прием и обработку заказов клиентов, оформляет необходимые документы.
- 2.4. Выясняет потребности клиентов в продукции, реализуемой компанией, и согласовывает заказы с клиентом в соответствии с его потребностями и наличием ассортимента.
- 2.5. **Мотивирует клиентов на работу с компанией в соответствии с утвержденными программами по стимулированию сбыта.**
- 2.6. **Ведет отчетность по продажам и отгрузкам клиентам компании.**
- 2.7. Участвует в разработке и реализации проектов, связанных с деятельностью отдела продаж.
- 2.8. Ведет клиентскую базу.
- 2.9. Контролирует отгрузки продукции клиентам.
- 2.10. Контролирует оплату покупателями товаров по заключенным договорам.

Бос жұмыс орындар саны 6

Оның ішінде 1
мугедектігі бар
тулғаларға

Жұмыс іздеушіге талаптар

Мамандық бойынша отілі Жұмыс отілі кәжет емес

Білім деңгейі жалпы орта (1 сыныптан 11/12 сыныптарға дейін)

Жеке дағдылары коммуникативтік қабілет; нәтижелерді бағдарға алу; оқуға қонілі; сын турғысынан ойлау; өзгерістерді шапшаң қабылдау, икемділік;

Кәсіпорын туралы ақпараттар

Қызметкерлер саны 5

Кәсіпорын туралы ақпарат Компания ТОО «E-Line Company» начала свою историю с оптовых продаж непродовольственной группы товаров в г. Алматы. Сегодня же наше направление деятельности - прямая дистрибуция от завода производителя и логистика, как товаров для крупных клиентов так и продуктов в розницу через собственный торговый отдел. Переход от оптовой торговли к дистрибуции продукции (официальному представительству производителей) позволяет заниматься качественным распространением продукции в регионе. В свою очередь партнерские отношения на основе предоставления эксклюзивного права на распространение продукции позволяют дистрибьютору снижать ценовые колебания рынка, а производителю представлять интересы собственных торговых марок и брендов. Компания была создана профессиональными менеджерами запускавшими самые успешные дистрибьюторские компании как в Алматы так и в других регионах Казахстана и СНГ.

Байланыстағы тулға Файль Элина Юрьевна

Кәсіпорынның аймағы Алматы қ. / Бостандық ауданы

Кәсіпорынның мекен- жайы Турғыт Озал көшесі 327