

Менеджер по работе с ключевыми клиентами

Сатылым / Котерме сатылым

Кәсіпорын: ТОО Стеллажи.kz

Енбекақы: 100 000 бастап 500 000 тенгеге дейін

Толық жумыс күні, туракты жумыс

Бос жумыс орын туралы акпараттар

Аймак Алматы қ. / Алматы қ.

Жумыс орны ул.Муратбаева д.63

Лауазымдық міндеті Обработка клиентской базы и поддержка ее в актуальном состоянии
Выявление у существующих клиентов новых потребностей в нашем товаре
Выяснение существующих проблем у клиентов и помощь в их решении
Возврат потерянных клиентов
Вторичные продажи
Документальное сопровождение сделки

Бос жумыс орындар 1
саны

Жумыс іздеушіге талаптар

Мамандык бойынша 2 жыл
отілі

Біліктілікке Мы разыскиваем продуктивного и амбициозного **Менеджера по работе с ключевыми клиентами.**
койылатын талаптар За 13 лет работы Стеллажи.kz была наработана огромная база постоянных клиентов, которые заключают с нами договора по много раз, так как мы предоставляем только качественный продукт и высокий сервис. Ключевые клиенты - это самые дорогие для нас люди и мы ищем того, кому мы сможем доверить их. Основная цель **Менеджера по работе с ключевыми клиентами** - это вести работу с ключевыми клиентами, поддерживать и налаживать с ними теплые и долгосрочные партнерские отношения, возвращать к нам клиентов, которые ушли от нас по каким либо причинам и главное заключать с ними сделки! Так как работа ведётся с **КЛЮЧЕВЫМИ** клиентами, от менеджера требуется высокий профессионализм в переговорах, большое желание помогать, готовность справляться с большим объёмом работы. Суммы сделок, которые ожидаются от Вас от 10 000 000 тенге и выше! Поэтому желателен опыт в B2B – продажах, но это не критично - для нас важно чтобы вы имели результаты в жизни и были продуктивным.

Білім деңгейі жоғары оқу орыннан кейін

Кәсіпорын туралы акпараттар

Кызметкерлер саны 30

Кәсіпорын туралы
ақпарат

Компания "Стеллажи.kz" работает на Казахстанском рынке уже более 14 лет. За это время наша компания зарекомендовала себя как надежный партнер и поставщик. Для обеспечения потребностей растущего рынка, а также для удобства наших клиентов, мы постоянно расширяем направления нашей деятельности и ассортимент поставляемой продукции.

Сейчас мы можем предложить нашим клиентам:

[ПОСТАВКУ И МОНТАЖ АРХИВНОГО ОБОРУДОВАНИЯ \(ФИНЛЯНДИЯ, КАЗАХСТАН\)](#)

[ПОСТАВКУ СКЛАДСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ \(БЕЛЬГИЯ, ФИНЛЯНДИЯ, РОССИЯ, КИТАЙ\)](#)

[ПАТЕРНОСТЕРЫ - АВТОМАТИЗИРОВАННЫЕ СИСТЕМЫ ХРАНЕНИЯ](#)

[ПОСТАВКУ ПЛАСТИКОВОЙ ТАРЫ \(ЕВРОПА, ПРИБАЛТИКА, РОССИЯ\)](#)

[ПОШИВ СПЕЦОДЕЖДЫ, УНИФОРМЫ И ТЕКСТИЛЬНЫХ АКСЕССУАРОВ](#)

Взяв на себя такие сложные сегменты рынка, мы очень избирательно подходим к выбору поставщиков. Нашим основным принципом в работе является поставка высококачественной продукции в оптимальные сроки, а также оказание сопутствующих услуг на высоком уровне. Мы не только обеспечиваем наших клиентов необходимой продукцией, но и, основываясь на знании рынка и опыте профессиональных кадров, консультируем наших клиентов по вопросам оптимизации складской логистики, архивного дела, использования тарных систем. Помогаем создать свой стиль при помощи дизайнерских решений в оснащении мебелью и оборудованием помещений общественного назначения.

Байланыстағы тулға
Кәсіпорынның аймағы
Кәсіпорынның мекен-
жайы

Зарина Аманкулова Бейбитовна
г. Алматы / г. Алматы
ул. Муратбава д.63