



Бос жұмыс орны 29.06.2020 бастап 29.07.2020 дейін жарамды

Телекоммуникация қызметтерін сату жөніндегі менеджер менеджер по продажам

Сатылым / Сатылым

Кәсіпорын: "Филиал акционерного общества "Транстелеком" в городе Усть-Каменогорск "Оскементранстелеком"

Енбекақы: 164 000 тенгеден бастап

Толық жұмыс күні, уақытша жұмыс, енбек жағдайы калыпты

Бос жұмыс орын туралы ақпараттар

Аймақ	Шығыс Казакстан облысы / Оскемен к.
Жұмыс орны	г.Усть-Каменогорск, ул.С.Нурмағамбетова 35А
Лауазымдық міндеті	2.1 продажа стандартных услуг по прейскуранту (физическим лицам, ИП, юридическим лицам, активные продажи (ЖК); 2.2 активные продажи телекоммуникационных и ИТ услуг B2C, B2B, B2O клиентам; 2.3 мониторинг сайта государственных закупок; 2.4 подготовка коммерческих предложений по телекоммуникационным и ИТ услугам для клиентов B2C, B2B, B2O; 2.5 принятие заявок от клиента, консультация клиента по всем вопросам; 2.6 регистрация клиента в АСР Поток-CRM, подготовка заявки на определение технической возможности в АСР Поток (контроль за возвратом заявки из тех. отдела, уведомление абонента о наличии либо отсутствии ТВ); 2.7 заключение договоров и дополнительных соглашений с абонентами на изменение услуг, перезаключение договоров; 2.8 формирование и передача полного пакета документов в ОВсК для начисления; 2.9 принятие заявок на отказ от услуг, проведение работ на удержание клиента; 2.10 отработка и согласование с АО «НК «КТЖ» И ДО, государственными организациями бюджета на следующий год; 2.11 подготовка приказа-заявок на индивидуальные тарифы; 2.12 переписка с клиентами по вопросам коммерческого блока; 2.13 уведомления потребителей услуг о профилактических или аварийных работах на сети, об изменениях тарифов; 2.14 работа с операторами связи по дилерским соглашениям; 2.15 уведомление организаций, договора, которых заключены посредством портала государственных закупок о пролонгации/перезаключении договора; 2.16 прием и обработка обращений и предоставление ответов абонентам; 2.17 мониторинг сумм заключенных договоров с АО «НК КТЖ», ДО и государственными предприятиями; 2.18 подготовка бизнес планов; 2.19 подготовка отчетов по доходам и объемам в натуральном выражении; 2.20 формирование плана продаж телекоммуникационных и ИТ услуг; 2.21 анализ плана продаж услуг телекоммуникаций и ИТ в натуральном и денежном выражении, по клиентам; 2.22 формирование бюджета затрат и заключение договоров по курируемым статьям затрат; 2.23 отработка заявок в сервис NAU; 2.24 осуществление взаимоотношений с B2C, B2B, B2O клиентом с целью выяснения потребностей в дополнительных видах услуг, реализуемых Обществом, и согласование с ним всех возможных решений и оперативная отработка запросов на расширение и предоставление услуг клиента;

Бос жұмыс орындар 1
саны

Жұмыс іздеушіге талаптар

Мамандық бойынша 1 жыл
отілі

Кәсіби дағдылар сыртқы сауда;
импорт;
көтерме сауда;
экспорт мәселелері бойынша кеңес;
делдалдық;
Білім деңгейі жоғары
Жеке қасиеті жана бағдарламалық қосымшаларды үйрену мүмкіндігі;
создық процессорлар туралы білу;
электрондық кестелер;
аналитикалық ойлау;
тапқырлық;
жады;
аппарат жинау;
зандарды, нормативтік-құқықтық актілерді және нұсқаулықтарды сақтау
тәртібі;
оқуға деген қабілетілік;
оқуға деген ұмтылыс;
шоғырландыру қабілеті;
оқу және жазу қабілеті;
хат;
кәсіби әдістерді қолдану;
санау дағдылары;
бастамасы;
сенімділік;
жауапкершілік;

**Кәсіпорын туралы
аппараттар**

Қызметкерлер саны 99
Кәсіпорынның аймағы Шығыс Қазақстан облысы / Оскемен қ.
Кәсіпорынның мекен-жайы Теміржолшылар көшесі 108 303
Байланыс деректері k.akezhanova@ttc.kz
+7 (723) 250 27 32
k.akezhanova@ttc.kz

**Источник -
карьерный центр**

Байланыс деректері