

**Ақпараттық технологиялардың шешімі мен онімдерді сату жөніндегі менеджер****Сатылым / Компьютерлік, кенсе техникасы, бағдарламалық қамтамасыз ету**

Кәсіпорын: Товарищество с ограниченной ответственностью "NurSADI"
Еңбекақы: 50 000 тенгеден бастап
Толық жұмыс күні, тұрақты жұмыс, еңбек жағдайы қалыпты

Бос жұмыс орын туралы ақпараттар

Аймақ Ақмола облысы / Степногор к.
Лауазымдық міндеті

Обязанности:

работа по холодным продажам
умение выявлять и формировать потребности клиента
работа с убеждениями

Требования:

знание скриптов продаж
умение работать с возражениями
назначать встречи

Условия:

оклад 100 000 + % от продаж
5 дневная рабочая неделя
стабильно развивающейся компании требуется начинающие специалисты с возможностью карьерного роста с перспективой развития в дружной молодой команде. Есть возможность влиять на свой доход.

Бос жұмыс орындар саны 3

Жұмыс іздеушіге талаптар

Мамандық бойынша 1 жыл
отілі
Білім деңгейі ортадан кейін

Кәсіпорын туралы ақпараттар

Қызметкерлер саны 3

Кәсіпорын туралы ақпарат
sadi.kz - это сервис который помогает строительным организациям решать находить контрагентов при помощи метода оптимизации закупочных процессов и даёт 40 % эффективности при поиске контрагентов с рынка

Sadi KZ - электронная торговая площадка стройматериалов, объединяющая застройщиков, сметчиков и поставщиков товаров и услуг. Цель - повысить эффективность участников Площадки за счет автоматизации сметно-закупочной деятельности и отказа от рутинных методов торгово-закупочных процессов, построенных на бумага-телефонном методе

<http://sadi.kz> - Централизованная распределение заявок на закуп строительных номенклатур в РК

SADI.KZ - инновационная система + единая база данных актуальных цен в строительстве, которые вкуче улучшают закупочные процедуры.

Кәсіпорынның аймағы Алматы қ. / Алматы қ.
Кәсіпорынның мекен-жайы ЖІБЕК ЖОЛЫ Данғылы 135

Байланыс деректері ismaukebaev@gmail.com
+7 (708) 608 31 03
+7 (777) 005 52 25
Kairat Maukebayev

Источник - карьерный центр

Байланыс деректері

