



Бос жұмыс орны 05.02.2020 бастап 05.03.2020 дейін жарамды

Онiм жонiндегi менеджер
Региональный менеджер по продажам
Сатылым / Сатылым

Кәсіпорын: Акционерное общество "Казэнергокабель"
Енбекақы: 130 000 бастап 162 500 тенгеге дейін
Толық жұмыс күні, турақты жұмыс, енбек жағдайы калыпты

Бос жұмыс орын
туралы ақпараттар

Аймақ Павлодар облысы / Павлодар к.

Жұмыс орны промзона Северная, строение 6/2

Лауазымдық міндеті

Обязанности:

ведет переговоры и переписку с заказчиками на продажу кабельно-проводниковой продукции (КПП);
заключает контракты;
ведет контроль над исполнением обязательств по заключенным контрактам;
изучает рынок аналогичной продукции (анализ спроса) в закрепленном регионе;
анализирует конкурентную среду, выявляет отклонения и изменения конъюнктуры рынка;
исследует факторы, влияющие на сбыт КПП;
обеспечивает поступление денежных средств от заказчика;
ведет, по утвержденным формам, документальное составление и оформление: заявок от заказчика на КПП; контрактов (договоров) на продажу, поставку КПП; спецификаций; коммерческих предложений; счетов на предоплату КПП; отчетов об исследовании цен конкурентов на аналогичную номенклатуру продукции в закрепленном регионе;
предоставляет коммерческие предложения на продукцию, изготавливаемую предприятием, в течение 1 (одного) дня с момента получения запроса, а на продукцию, не изготавливаемую предприятием, (перекупные позиции) в течение 3-х дней с момента получения запроса.

Требования:

образование высшее техническое и опыт работы в сфере продаж не менее 3-х лет;
владение ПК и умение работать с программами «Excel» и «Word».

Условия:

полный соц.пакет (бесплатная развозка, дотация обедов);
премия
рабочий день с 08.00 до 17.00 час.

Бос жұмыс орындар 1
саны

Жұмыс іздеушіге
талаптар

Мамандық бойынша 3 жыл
отілі

Кәсіби дағдылар	нарықтық талдау; жеке сұхбат; компаниялармен сұхбат; телефон арқылы сұхбат; сату маркетингі; клиенттерді сақтау жүйесі; өнімді басқару; нарықта тауарларды шығару; санатты басқару; бәсекеге қабілетті талдау; маркетинг тужырымдамасы; маркетингтік стратегия; маркетингтік қызметтер; сату наукандарын ұйымдастыру; іс-шаралар өткізу; өнеркәсіптік жарнама; жарнаманы тікелей тарату; сату жарнамасы; жарнамалық қорме; жарнамалық каталогтар; жәрменкелер, қормелер, конвенциялар мен конференциялар;
Білім деңгейі	техникалық және кәсіби
Жеке қасиеті	аналитикалық ойлау; тапқырлық; жалпы техникалық дағдылар; жады; пікірталас; акпарат жинау; жүйелік тәсіл; зандарды, нормативтік-құқықтық актілерді және нұсқаулықтарды сақтау тәртібі; техникалық түсінік; кәсіби әдістерді қолдану; байқау; проблемаларды анықтау; бастамасы; сенімділік; жауапкершілік; ұқыптылық; сыпайылық; іс-сапарларға дайындық; артық жұмысқа дайындық; командамен жұмыс істеу артықшылығы; адамдармен жұмыс істеудің артықшылығы; тапқырлық; ынтымақтастыққа қабілеттілік; жауапты болу қабілеті; құпияларды сақтау қабілеті; назар аудару; сенімділік; ұжымда жұмыс істей білу; адалдық; ікемділік;

Кәсіпорын туралы акпараттар

Қызметкерлер саны	497
Байланыстағы тұлға	Щербакова Людмила Викторовна
Кәсіпорынның аймағы	Павлодар облысы / Павлодар қ.
Кәсіпорынның мекен-жайы	Солтүстік Өнеркәсіптік аймағы 6/2