



**Онеркәсіптік тауарлар жоніндегі сауда окілі**  
**Торговый представитель категории А бытовая химия**

**Сатылым / Турмыстык техникалар және электр тауарлар**

Кәсіпорын: Товарищество с ограниченной ответственностью "Дудар"

Енбекақы: 100 000 бастап 150 000 тенгеге дейін

Толық жұмыс күні, туракты жұмыс, енбек жағдайы калыпты

**Бос жұмыс орын**  
**туралы ақпараттар**

Аймак	Павлодар облысы / Павлодар к.
Жұмыс орны	ул.Торговая 4
Лауазымдық міндеті	Торговый представитель категории А выполняет следующие должностные обязанности: 2.1.Управляет деятельностью мерчендайзеров; 2.2. Непосредственно организует и обеспечивает исполнение следующих управленческих функций: Постановка, контроль и обеспечение выполнения задач поставленных перед мерчендайзерам; Контроль выставленности товара на полке согласно утвержденным долям, планограммам, требованиями компании, поставщика; Контроль наличия правильных ценников под каждым товаром; Контроль отсутствия в торговой точке просроченного товара или товара с подходящими сроками годности (не менее 6 месяцев); Контроль отсутствия в торговой точке бракованного товара; Контроль выставленности товара по акциям: наличие акционного товара на полке, наличие акционных ценников на протяжении всего периода акции (указанного в трекере); Предоставление фотоотчетов по проводимым акциям Руководству; Контроль трудовой дисциплины мерчендайзеров, отсутствие замечаний со стороны клиентов и руководства магазинов; обучение и развитие профессиональных знаний и умений мерчендайзеров; эффективность работы, направленной на обучение мерчендайзеров. подбор и расстановка мерчендайзеров по магазинам; надлежащее оформление документов и их хранение; 2.3. На еженедельной основе планирует график посещения Клиентов; 2.4. Консультирует Клиента по оптимальному составлению Заказа исходя при этом из специфики бизнеса данного Клиента и из стратегической нацеленности Компании на долгосрочное сотрудничество с данным Ключевым Клиентом; 2.5. Обеспечивает выполнение запланированных бренд-менеджерами маркетинговых инициатив в категории А, в полном соответствии с условиями, согласно установленным срокам. 2.6.Обеспечивает выполнение подписанных с клиентами обязательств по долям; 2.7.Обеспечивает своевременный ввод и вывод продукции в торговые точки; 2.8. Обеспечивает своевременный документооборот (акты сверок, акты выполненных работ, переделки, частичный возврат и т.д.); 2.9. Проводит сторчеки согласно установленному графику; 2.10. По запросам Руководства дает оценку перспективам сбыта в закрепленном за ним сегменте рынка; 2.11.Контролирует своевременное и достоверное оформление всей предусмотренной отчетности и иной рабочей документации; 2.12.Обеспечивает режим сохранения коммерческой тайны; 2.13.Выполняет другие служебные поручения своего непосредственного руководителя и руководителей Компании.

Бос жұмыс орындар 2  
саны

Онын ішінде 1  
жастарға арналғаны

**Жұмыс іздеушіге**  
**талаптар**

Мамандык бойынша отілі	2 жыл
Кәсіби дағдылар	котерме сауда; шатыр онімдері; сауда менеджменті; сауда аймактарын жоспарлау туралы кенес беру; тауарларды танбалау;
Білім денгейі	техникалык және кәсіби
Жеке касиеті	бастамасы; адалдык; назар аудару; сенімділік; ужымда жумыс істей білу;

### **Кәсіпорын туралы акпараттар**

Кызметкерлер саны	261
Кәсіпорын туралы акпарат	Наша компания основана в 1991 году. На сегодняшний день <b>Дудар</b> — это одна из ведущих дистрибьюторских компаний на территории Казахстана. Основная специализация — <i>дистрибуция непродовольственных товаров повседневного спроса</i> . Мы сотрудничаем с лучшими мировыми производителями, выбирая наиболее успешные и перспективные бренды, руководствуясь следующими критериями: высокое качество, высокая потребительская ценность и высокая востребованность на рынке.
Байланыстағы тулға	Салыкбай Салтанат Бекболатқызы
Кәсіпорынның аймағы	Алматы қ. / Алатау ауданы
Кәсіпорынның мекен-жайы	НЕМИРОВИЧ-ДАНЧЕНКО кошесі 51Б Б