

**Начальник отдела (по маркетингу и сбыту продукции)
Начальник отдела продаж****Топ-менеджмент / Директор по маркетингу**

Кәсіпорын: ФИЛИАЛ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА "ТРАНСТЕЛЕКОМ" В ГОРОДЕ ШЫМКЕНТ-"ШЫМКЕНТТРАНСТЕЛЕКОМ"

Енбекақы: 275 000 тенгеден бастап

Полный рабочий день, постоянная жұмыс

**Бос жұмыс орын
туралы ақпараттар**

Аймақ	г. ШЫМКЕНТ / г. Шымкент
Жұмыс орны	Шымкент
Лауазымдық міндеті	2.1 подготовка коммерческих предложений по телекоммуникационным и ИТ услугам клиентам; 2.2 участие в организации проработки технических вопросов для клиентов; 2.3 осуществление взаимоотношений с B2C, B2B, B2O, BTG клиентом с целью выяснения потребностей в дополнительных видах услуг, реализуемых Обществом, и согласование с ним всех возможных решений; 2.4 организация работы по рассмотрению и разрешению поступающих претензий и жалоб от клиентов; 2.5 организация и участие в переговорах с существующими и потенциальными Клиентами; 2.6 разработка нормативных документов, устанавливающих порядок предоставления услуг и регламент взаимодействия структурных подразделений филиала, составление карт технологических процессов продаж: описание этапов, их очередности, сроков и порядка взаимодействия подразделений; 2.7 мониторинг и контроль за формированием бюджета затрат и заключением договоров по курируемым статьям и за исполнением статей бюджета
Бос жұмыс орындар саны	1
Онын ішінде жастарға арналғаны	1

**Жұмыс іздеушіге
талаптар**

Мамандық бойынша отілі	3 жыл
Арнайы білімі мен дағдылары	бизнес және басқару - билбордтар жасау; жарнамалық брошюралар; жарнамалық коммуникация; жарнамалық қызмет; клиенттерді сақтау жүйесі; клиенттерді тарту; компаниялармен сұхбат; маркетингтік қызметтер; нарықтық талдау; сату жарнамасы; сату жобасы; сату маркетингі; сату науқандарын жоспарлау; сату психологиясы; сатып алу нарығын зерттеу; телефон арқылы сұхбат;
Білім деңгейі	высшее
Менгерген тілдері	Казак - жоғары деңгей Орыс - жоғары деңгей
Жалпы және икемді дағдылар	- аналитикалық ойлау; ақпарат жинау; жалпы техникалық дағдылар; жүйелік тәсіл; заңдарды, нормативтік-құқықтық актілерді және нұсқаулықтарды сақтау тәртібі; кәсіби әдістерді қолдану; пікірталас; проблемаларды анықтау; тапқырлық; басқару және ұйымдастыру дағдылары - басқару әдістері; стратегиялық жоспарлау; үйлестіру; компьютерлік дағдылар мен қуыреттілік - Интернеттің негізгі білімі; электрондық кестелер; электрондық поштаны пайдалану; социальные и коммуникативные навыки и компетенции - жазудың нақты стилі; клиентке бағдар беру; техникалық ақпарат пен құжаттаманы оңдеу; тұтынушыларды қолдау; шығармашылық жазу стилі; ынталандыру қабілеті; эзірлеу;
Жүргізуші қуқығы	"B" санаты

**Кәсіпорын туралы
ақпараттар**

Кызметкерлер саны 153
Кәсіпорынның аймағы ШЫМКЕНТ қ. / Эл Фараби ауданы
Кәсіпорынның мекен-жайы Проспект Кабанбай батыра 3
Байланыс деректері l.berdybayeva@ttc.kz
+7 (725) 295 31 22
+7 (701) 648 47 60
l.berdybayeva@ttc.kz

**Дереккөзі - халықты
жұмыспен қамту
орталығы**

Байланыс деректері