



Менеджер по продажам

Сатылым / Интернет

Кәсіпорын: TOO Deep land
Енбекақы: 100 000 бастап 350 000 тенгеге дейін
Толық жұмыс күні, турақты жұмыс

Бос жұмыс орын туралы ақпараттар

Аймақ Павлодар облысы / Павлодар к.
Жұмыс орны TOO Deep Land
Лауазымдық міндеті

"**Deep Land**" - агентство интернет-маркетинга полного цикла. В связи с выходом компании "**Deep Land**" на рынок Казахстана требуется "Ведущий менеджер по продажам".

Менеджер, пошли к нам работать! Мы даже заплатим!!!

Требования:

Если у вас есть результат в активных продажах, то обязательно отразите это в вашем отклике на вакансию. Не ограничивайтесь кратким рассказом о своем опыте, хвалитесь и демонстрируйте свои результаты;

Опыт продаж B2B - не менее 1-года;

Деловые качества: целеустремленность, мастер длинных продаж, гибкий склад ума, легко обучаемый;

Опыт коммерческой деятельности приветствуется.

Что делать?

Продавать услуги! Не ожидал?;

Выполнять план продаж;

Наращивать клиентскую базу;

Разрешать конфликтные ситуации «клиент-менеджер»;

Условия:

Хорошая конкурентная зарплата, но в тенге, извини;

Захватывающие, как блокбастер, задачи

Профрост как на дрожжах и стероидах

Неунылый коллектив

Полный рабочий день в офисе;

Трудоустройство согласно ТК РК;

Социальный пакет;

Неоплачиваемые обеды

Неоплачиваемый транспорт

Плюшки, чай, кофе. Все по феншую.

Бос жұмыс орындар саны 1

Жұмыс іздеушіге талаптар

Мамандық бойынша отілі 1 жыл

Білім деңгейі жоғары

Кәсіпорын туралы ақпараттар

Қызметкерлер саны 4

Кәсіпорын туралы ақпарат **Deep Land** - агентство интернет-маркетинга полного цикла, занимающееся веб-разработкой, SEO и SMM, контекстной и медийной рекламой. Наша миссия – создавать продукт высшего качества, внедряя на практике отраслевые стандарты в веб-разработке, созданные Ассоциацией интернет-разработчиков.

Байланыстағы тұлға Белый Роман Викторович
Кәсіпорынның аймағы Павлодар облысы / Павлодар к.
Кәсіпорынның мекенжайы ул. Естая, 136/1, офис 14